



**Акционерное общество «Силовые машины – ЗТЛ, ЛМЗ, Электросила, Энергомашэкспорт»
(АО «Силовые машины»)**

ул. Ватутина, д. 3, лит. А, Санкт-Петербург, Россия, 195009, тел. +7 (812) 346-70-37, факс +7 (812) 346-70-35
mail@power-m.ru; www.power-m.ru

21.04.2022 № И-СМ-АОВП-2022-0014866

На № 3614/1554 от 18.04.2022

Федеральное Собрание
Российской Федерации

Комитет Совета Федерации
по экономической политике

О направлении информации

В соответствии с письмом Комитета Совета Федерации по экономической политике благодарим за возможность принять участие в формировании информационных материалов и предложений в итоговый документ «круглого стола» на тему «Отрасли обрабатывающей промышленности как драйвер экономического роста в Российской Федерации». Соответствующие предложения АО «Силовые машины» направляются.

Приложение по тексту на 3 л. в 1 экз.

Заместитель генерального директора
по взаимодействию с органами
государственной власти

В.И. Бродский

Заместитель начальника департамента
по взаимодействию с органами государственной власти
Ястребов Сергей Сергеевич
+7 (929) 984-60-10
Yastrebov_ss@power-m.ru

**Предложения АО «Силловые машины» в Комитет Совета Федерации ФС РФ
по экономической политике
для включения в итоговый документ «круглого стола» на тему
«Отрасли обрабатывающей промышленности как драйвер
экономического роста в РФ».**

**I. Внесение изменений в ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле»
от 10 дек. 2003 г. № 173-ФЗ.**

Предусмотренные законопроектом поправки не обеспечивают все необходимые механизмы, позволяющие подсанкционным компаниям вести внешнеэкономическую деятельность с соблюдением норм валютного законодательства в полном объеме, что особенно осложняется новыми санкционными ограничениями.

В этой связи, просим предусмотреть следующие дополнительные механизмы в рамках 173-ФЗ:

1. Разрешить проведение зачетов встречных однородных требований по обязательствам между резидентами и нерезидентами как по экспортной выручке, так и по ранее выплаченным в пользу нерезидентов авансовых платежей (в иностранной валюте и валюте Российской Федерации), при необходимости, уточнить перечень разрешенных к зачету операций.

Это позволит подсанкционным компаниям проводить расчеты с поставщиками и подрядчиками напрямую от заказчика или иного должника, и упростит взаимодействие с контрагентами.

В данный момент с учетом отказа некоторых европейских поставщиков работать с компаниями в РФ, а также логистической невозможности получить поставки из Европы Компания прорабатывает поиск альтернативных поставщиков на дружественных рынках (Китай, Индия и т.п.).

С учетом существующих ограничений проведения оплаты за рубеж (статус SDN как у Компании, так и основного транзакционного РФ), неизбежно возникнут трудности с проведением оплаты такому поставщику (отсутствие работающего маршрута платежей, отказ поставщиков/местных банков проводить транзакции с компаниями/банками РФ). Разрешение возможности проводить взаимозачеты помогло бы решить такую проблему. Компания размещает заказ на производство и доставку заготовок, оплата проводится через взаимозачет с Заказчиком в этой же стране.

2. Разрешить не репатриировать денежные средства, зачисленные на счета резидентов, открытые в банках за пределами территории Российской Федерации, в уполномоченные банки Российской Федерации. Это позволит производить расчеты с местными поставщиками и подрядчиками, а также соблюдать требования закона «О валютном регулировании и валютном контроле» в связи с отсутствием маршрутизации платежей.

У подсанкционных компаний имеются зарубежные филиалы и представительства, на счета которых могут быть зачислены денежные средства от заказчиков в рамках исполнения проектов. С учетом нового законодательного запрета финансировать представительства за рубежом в валюте, Компания будет вынуждена выполнять одновременно и обязательство по репатриации выручки в уполномоченные банки РФ, и переводить денежные средства в представительства и филиалы для поддержания их функционирования в рублях, что влечет за собой дополнительные курсовые и временные потери.

Данное разрешение (отсутствие требования о репатриации) позволит наиболее оптимально решить вопрос финансирования зарубежных филиалов/представительств, а также использовать данные подразделения для расчетов с поставщиками и подрядчиками на местном рынке.

3. Разрешить не возвращать на счета в уполномоченных банках, ранее выплаченный в пользу контрагента авансовый платеж, в сроки, предусмотренные условиями внешнеэкономического договора.

В связи с текущей ситуацией подсанкционные компании получают отказы контрагентов и иностранных банков в сотрудничестве с компаниями/банками в РФ. Соответственно поставщики не смогут своевременно исполнить свои обязательства по возврату неотработанного аванса, а Компания не сможет своевременно исполнить обязательства по закрытию аванса его отработкой/возвратом (нарушение п. 2 п.2 ч. 1 ст. 19 173-ФЗ).

4. Предусмотреть распространение указанных положений на правоотношения, возникшие ранее вступления в силу соответствующего федерального закона.

Вступление каждого законопроекта в силу занимает длительное время от 90 до 180 дней, что не позволяет оперативно применять разрешенные механизмы с момента их опубликования.

II. Поддержка предприятий-исполнителей ГОЗ

В сложившейся экономической ситуации заводы – производители сталкиваются с проблемами дефицита ликвидности, вследствие роста цен и задержек поставок части комплектующих материалов, необходимости перестраивать логистические маршруты поставок. В текущей ситуации любое ухудшение экономики исполняемых проектов может быть критичным для функционирования заводов – производителей. При этом с 01.01.2022 г. после внесения изменений в постановление Правительства Российской Федерации от 02.12.2017 г. № 1465 «О государственном регулировании цен на продукцию, поставляемую по государственному оборонному заказу, а также о внесении изменений и признании утратившими силу некоторых актов Правительства Российской Федерации», к статье затрат «Сырье и материалы» применяется уровень наценки при ценообразовании (+) 1 %. С учетом данных изменений при значительной доле материалов и комплектующих в себестоимости продукции (70-75%) производимой машиностроительными предприятиями в рамках проектов ГОЗ, рентабельность заказов приблизится к нулю.

Также отдельно отмечаем риски того, что наблюдаемый с конца февраля 2022 г. рост цен на покупные комплектующие изделия (ПКИ) не может быть покрыт текущими индексами-дефляторами.

С учетом изложенного предлагаем рассмотреть следующие меры поддержки:

1. Пересмотреть внесенные с 01.01.22 года изменения в Постановление Правительства Российской Федерации от 02.12.2017 г. № 1465

2. Внести изменения в пункт «з» статьи 8.3 Федерального закона от 29.12.2012 г. № 275-ФЗ «О государственном оборонном заказе» в части увеличения суммы для оплаты расходов с 3 до 25 млн. руб.

3. Разрешить предприятиям-исполнителям ГОЗ оплачивать товарно-материальные ценности (ТМЦ) и комплектующие изделия по одному контракту ГОЗ за счет средств, полученных от других контрактов ГОЗ.

4. Увеличить цены контрактов, заключаемых в текущий период на 2022-2025 г. по аналогии с постановлением Правительства Российской Федерации от 02.12.2021 № 2179 «Об утверждении методики расчета цен государственных контрактов, действовавших в 2020-2021 г. в связи с ростом включаемых в себестоимость продукции затрат на металлы, превышающим установленные индексы цен (индексы-дефляторы) и пересмотра таких контрактов».

III. Бремя расходов на банковские гарантии и поручительства.

При выполнении контрактов в интересах крупных российских государственных заказчиков (компании с госучастием, ГК Росатом) по условиям договоров необходимо предоставлять банковскую гарантию на авансы и на исполнение. Банки при выдаче таких гарантий требуют высоколиквидного обеспечения, которыми зачастую являлись корпоративные обязательства. Выполнение этих требований увеличивает нагрузку на бизнес, а порой приводит к временной «заморозке» финансовых средств, так необходимых в ситуации текущего дефицита ликвидности. В этой связи представляется целесообразным рассмотреть следующие меры по снижению рисков остановки исполнения контрактов и критического снижения операционного денежного потока для попавших под санкции компании в и так непростых экономических условиях:

- разработка и принятие НПА федерального уровня для ввода временного моратория на требования банковских гарантий со стороны государственных корпораций и компаний с госучастием при заключении контрактов на поставку продукции с компаниями, входящими в SDN-лист;

- подготовка и направление директив представителям государства в органах управления компаний с госучастием и государственных корпорациях о временном снятии требований банковских гарантий при заключении контрактов на поставку продукции с компаниями, входящими в SDN-лист;

- определение уполномоченного банка, который сможет предоставлять банковские гарантии без обеспечения компаниям, входящим в SDN-лист.

Апрель 2022 г.