

С Т Е Н О Г Р А М М А
заседания Комитета Совета Федерации
по науке, образованию и культуре

25 апреля 2017 года

З.Ф. ДРАГУНКИНА

Уважаемые коллеги, уважаемые приглашенные! Мы начинаем работу нашего комитета.

Коллеги, сегодня у нас первый вопрос — о деятельности Группы "РОСНАНО" по проектам и программам в части разработки и внедрения современных образовательных программ, формирования кадрового потенциала nanoиндустрии и связанных с ней высокотехнологичных отраслей экономики, развития инновационной инфраструктуры, стандартизации и сертификации, способствующих развитию нанотехнологических компаний. Сегодня этот вопрос рассматривается в преддверии завтрашнего Дня "РОСНАНО" в Совете Федерации, дня корпорации. Мы уже в рабочем порядке встречались с Анатолием Борисовичем Чубайсом, который завтра нам предложит программу.

Вчера была установлена, на наш общий взгляд комитета, потрясающая выставка, которую могут посмотреть все сенаторы.

Я рада, что сегодня в работе нашего комитета принимают участие коллеги из других комитетов: Ирина Альфредовна Гехт, она заместитель председателя Комитета Совета Федерации по аграрно-продовольственной политике и природопользованию; Хамчиев Белан Багаудинович, член комитета по аграрно-продовольственной политике; Ольга Леонидовна Тимофеева представляет у нас Севастополь и Комитет по международным делам. Я вижу, у нас из Аппарата немало гостей. Естественно, я напоминаю, что сегодня с

нами и наш представитель Правового управления Владимир Юрьевич Катков. Одним словом, все мы на месте.

Сегодня Трапезников Андрей Владиславович, заместитель председателя правления по внешним коммуникациям "РОСНАНО", у нас главный докладчик.

Я Вас приветствую, Андрей Владиславович.

И с ним его команда: Виктория Николаевна Ворожбит, директор по связям со средствами массовой информации; Юрий Васильевич Исаков, руководитель направления по сопровождению проектов в субъектах Российской Федерации и государственных компаниях; Дмитрий Владимирович Криницкий, управляющий директор по региональной политике и взаимодействию с органами власти и Федеральным Собранием; и Елена Николаевна Соболева, директор образовательных проектов и программ Фонда инфраструктурных и образовательных программ. Всех мы вас приветствуем.

Предлагается такой режим работы. Сначала Андрей Владиславович в пределах 10 минут проинформирует нас по объявленному вопросу. И затем, если вы не возражаете, мы бы попросили Елену Николаевну Соболеву, поскольку она директор образовательных программ, непосредственно отношение имеет тоже к нашему комитету... В пределах этих 15 минут они бы нас проинформировали, и еще у нас было бы 15–20 минут... в зависимости от того, сколько и какие будут вопросы, мы могли бы получить на них профессиональные ответы. Не возражаете, коллеги?

Тогда мы начинаем нашу работу, и Андрею Владиславовичу я предоставляю слово.

Пожалуйста.

А.В. ТРАПЕЗНИКОВ

Спасибо, Зинаида Федоровна.

Уважаемые члены комитета, коллеги! Я хотел бы в пределах нескольких минут вам рассказать, что сегодня представляет Группа "РОСНАНО".

Помогите мне с... Не могу листать. Следующий слайд. Нет, первый слайд дайте, который был перед этим.

Мы были созданы в 2007 году, это была инициатива Президента, который определил стратегию развития nanoиндустрии. Сначала были созданы в форме госкорпорации, ГК "Роснанотех", а в 2010 году была реорганизация госкорпорации на два субъекта, которая, по сути, отражала наши основные виды деятельности – это акционерное общество "РОСНАНО" (это коммерческая составляющая, коммерциализация нанотехнологий) и Фонд инфраструктурных и образовательных программ (это собственно инфраструктура nanoиндустрии).

Дальше мы развивались, вот видите, – в 2014 и 2015 годах были уточнения целей и принимались новые программы. Была создана управляющая компания, это сейчас новая такая современная форма управления активами, то, что касается акционерного общества. И были определены нам цели до 2020 года – объем продаж nanoиндустрии 1,3 трлн. рублей, который включает как продукцию наших компаний, так и тех компаний, которые были созданы без нас, мы ими также занимаемся. И привлечение денег сторонних, в первую очередь, частных, инвесторов в фонды прямых инвестиций в объеме 150 млрд. рублей.

Следующий слайд, пожалуйста.

Государственное финансирование. Мы на первом этапе получили 130 млрд. рублей из бюджета, из которых 101 миллиард

ушел в АО "РОСНАНО" и 29 миллиардов были направлены в Фонд инфраструктурных и образовательных программ. Это были целевые деньги, они ушли в капитал. А дальше мы живем уже на те деньги, которые привлекаем с рынка под госгарантии. Понятно, что госгарантии дают нам возможность на чуть-чуть лучших условиях, чем просто на рынке, занимать деньги. Но это все деньги возвратные, и мы отвечаем по всем своим обязательствам. Ни одного года срока мы не пропустили. Более того, в прошлом году мы начали досрочное погашение ранее взятых кредитов.

Следующий слайд.

Вот динамика запуска новых производств и центров НИОКР. У нас были поставлены в нашей стратегии конкретные цифры. Вы видите, начиная с 2013 года, мы начали вводить, и по вводам у нас по итогам 2016 года 77 предприятий. На сегодняшний момент у нас уже 83 вновь построенных и введенных завода по всей стране.

Следующий слайд.

На этой карте вы видите, как мы работаем в России. У нас 35 регионов, в которых расположены наши производства, как я сказал уже, 83 предприятия. И еще 15 наноцентров – это, собственно, инфраструктура Фонда инфраструктурных и образовательных программ. По сути, мы говорим, что создана новая отрасль национальной индустрии – наноиндустрия.

Следующий слайд, пожалуйста.

Рост продаж – то же самое. Мы начинали в 2009 году, вы видите, как шла эта экспонента, как мы развивались. Мы идем чуть выше плана. По итогам 2016 года у нас даже (вот сейчас вышли уточненные данные) чуть больше 360 млрд. рублей произведенной продукции только нашими предприятиями. Это уже солидный объем.

Следующий слайд.

Создавая эти предприятия, мы, по сути, создаем новые технологические кластеры, большинство из которых не существовали до "РОСНАНО". Были отдельные предприятия, но как кластеры, как отдельные отрасли они не существовали. Это наноэлектроника и фотоника, это покрытия и модификация поверхности, возобновляемая энергетика, которой мы, собственно, начали первыми заниматься в стране, это новые материалы информационные (нано), биофармацевтика и ядерная медицина.

Следующий слайд.

Если мы берем медицину, то я бы выделил здесь центры позитронно-эмиссионной томографии, которую мы развиваем по всей стране. На сегодняшний день их действует уже восемь. Мы их начали создавать в 2011 году. Пациенты имеют право по ОМС туда приходить, с регионами мы работаем. Получают люди услугу эту, по ОМС получают ее бесплатно.

Также на коммерческой основе с учетом, особенно, девальвации рубля мы видим, что к нам пошли из других стран и других государств люди. На сегодняшний день свыше 30 тысяч пациентов прошли через наши центры позитронно-эмиссионной томографии. Это не уникальное в мире явление, во всех странах оно развивается, мы здесь, по сути, догоняем. Но для нас это не главное, для нас главное то, что мы выполняем большую и важную, я считаю, социальную задачу.

Важно отметить, что это создается не только на деньги, которые мы получили из бюджета, мы привлекаем под этот проект еще частные деньги, частные инвесторы вкладываются в эти центры.

Более того, мы на основе этого проекта, естественно, часть оборудования закупаем импортного, но часть оборудования, в том

числе производство радиофармпрепаратов мы уже сейчас локализуем на нашей российской базе.

Следующий слайд.

Для обрабатывающей промышленности это новые, по сути, композитные материалы и антикоррозионные покрытия. Я тоже всех приглашаю, у кого есть желание, мы готовы на выставке внизу, на втором этаже вам это показать.

Следующий слайд.

Промышленные и складские объекты мы оснащаем системным промышленным освещением, системным видеонаблюдением, которое основано на технологии компьютерного зрения. Эти системы уже стоят в наших аэропортах. Мы сейчас также ведем переговоры как с промышленными предприятиями, так и с инфраструктурными объектами. В силу понятных всем причин это и метро, это и различные площади, где скопление народа есть, и где необходимы такие системы.

Следующий слайд, пожалуйста.

Дорожная инфраструктура. Покрытия для дорог из асфальтобетона, стеклопакеты с энергосберегающими стеклами. Мы построили завод под Москвой, который позволяет с помощью специальных покрытий экономить теплопотери и наоборот предотвращать нагревание помещения в летнее время. Такими стеклами уже снабжаются как промышленные, так и общественные здания. И уже начали поставки просто на рынок для населения. Спасибо.

Следующий слайд.

Возобновляемая энергетика. Мы, по сути, запустили эту отрасль. Сейчас есть завод "Хевел" в Чувашии, где производятся солнечные модули, совместно с компанией "Ренова". По всей стране

мы уже возводим эти солнечные станции. Параллельно также занимаемся производством литий-ионных аккумуляторов. Следующий этап – это ветер. Мы его в ближайшее время объявим, о том, как мы идем в ветроэнергетику. И целый ряд других направлений в области возобновляемой энергетики, которые мы также ведем.

Следующий слайд.

Водоочистка и водоподготовка – также важная тема. Во Владимире построили завод. Очистка воды как для промышленных предприятий, так и для населения.

Следующий слайд.

И, по сути я перехожу к Фонду инфраструктурных образовательных программ, который, собственно, создает инфраструктуру вокруг тех заводов, которые мы строим, формирует спрос на инновационную продукцию, потому что, вы понимаете, мало произвести, нужно еще и внедрить это в производство. Буквально в последние месяцы мы по двум направлениям сразу объявили о наших разработках, – это ремонт ветхого жилья (реконструкция ветхого жилья) в Калужской области презентовали, и еще одно направление – это реконструкция и готовые системы очистных сооружений. Также крайне важная, сами понимаете, тема.

Разрабатываем стандарты, занимаемся сертификацией и метрологией, занимаемся популяризацией, участвуем в совершенствовании законодательства и, собственно, создаем центры (мы их называем наноцентрами), где создаются стартапы.

Следующий слайд.

Это такая небольшая карта по тем направлениям, которые мы ведем в рамках Фонда инфраструктурных и образовательных

программ. Вы видите, что у нас девять технологических инжиниринговых компаний, 15 наноцентров, запустили 522 стартапа.

Выручку они уже дают 6,6 млрд. рублей, так начали уже, видите, получать отдачу. Рабочие места – почти 2 тысячи человек, а в целом по наноиндустрии с нашим участием заводов создано – это больше 30 тысяч высокотехнологичных рабочих мест. Платим налоги. Ну и начали выходы первые из проектов, вот те стартапы, которые я вам назвал, 522. Мы их развиваем, потом выводим на рынок, продаем и начинаем получать отдачу. По сути, фонд ставит своей целью постепенно перейти на самоокупаемость. Первый миллиард рублей мы получили уже.

Дальше у нас, видите, 197 стандартов, испытательные центры, курсы, о чем будет Елена Николаевна рассказывать, подготовки кадров, работаем со школами. Начиная со школьного образования, потом вузовское образование, потом уже подготовка специалистов профильных специальностей.

Следующий слайд.

Это более подробно то, что мы делаем в рамках наших 15 наноцентров. Они по всей стране созданы. Важно, что там кроме "РОСНАНО", кроме администраций регионов, которым хочется сказать отдельное спасибо за эту работу, также участвует частный капитал. Мы все центры обязательно создаем с участием частного капитала.

Следующий слайд.

Наши партнеры – 30 вузов, 50 научно-исследовательских учреждений, 20 госкорпораций и 30 венчурных инвесторов.

Следующий слайд.

Стандарты, как я уже говорил, это зеленые стандарты в первую очередь для инновационной продукции. Выдаем сертификаты, документы соответствия качества и безопасности.

Следующий слайд.

Поддержка рынка труда, о чем Елену Николаевну я попрошу рассказать.

Е.Н. СОБОЛЕВА

Уважаемые члены комитета! Продолжая разговор, который идет...

З.Ф. ДРАГУНКИНА

Извините. Во-первых, спасибо огромное.

Я хотела сообщить, что к нам прибыл Олег Николаевич Смолин, уважаемый нами всеми, первый заместитель председателя Комитета по образованию и науки Государственной Думы.

Олег Николаевич, спасибо, что Вы с нами.

Пожалуйста, Елена Николаевна.

Е.Н. СОБОЛЕВА

Продолжая тот разговор, хочу сделать одно дополнение. Фонд инфраструктурных и образовательных программ, входящий в группу "РОСНАНО", работает не только с компаниями и предприятиями, созданными с участием "РОСНАНО", но и с другими предприятиями, которые выпускают нанотехнологическую продукцию. Для нас это важно. Поэтому свыше 50 процентов предприятий не имеют юридического отношения к "РОСНАНО", но активно вовлечены в работу, которую мы ведем, особенно в части кадрового потенциала.

Что для нас было важно с самого начала. Мы начали 5–6 лет назад и сразу для себя определили, что работа, которую мы осуществляем, носит системный характер, должна носить. И поэтому целевые группы у нас достаточно разные – от специалистов

предприятий до школьников и даже младших школьников. Вот об этом я дальше скажу.

Три очень важные задачи. Первая – это хороший контент, связанный с нанотехнологиями в первую очередь. И, конечно, для детей с естественнонаучным образованием в школе. Мы стараемся продвигать это направление, чтобы был заметен результат. В частности, используя электронное образование, я чуть позже об этом скажу. И, конечно, поиск и мотивация талантливой молодежи, как и многие другие крупные компании, мы работаем в этом направлении.

Следующий слайд, пожалуйста.

Вот что касается содержания, то надо сказать, что за это время нами разработано 147 образовательных программ. Они нестандартные, потому что сделаны по запросу предприятий. И в этом смысле те вузы, которые участвуют у нас на конкурсной основе (идет отбор, участвуют в конкурсе), должны очень четко понимать, что речь идет не о повторном использовании программ магистратуры или программ, имеющих в вузах. Это совершенно новые программы с таким принципиально важным подходом, где роль работодателя... Он – участник разработки этой программы. Предприятия софинансируют разработку программ и тем самым заинтересованы в том, чтобы был конечный результат.

Вот на сегодня мы уже с использованием материалов программ обучили 53 тысячи специалистов предприятий и студентов вузов, потому что далее, когда программа заканчивается, вузы используют эти материалы при подготовке студентов, что очень важно, потому что они все основаны на новых технологиях и дают возможность преподавателю вуза действительно современным контентом пользоваться.

И 56 вузов, как я уже сказала, и 151 компания – вот то, что за это время вошло в нашу орбиту.

Следующий слайд, пожалуйста.

Электронное образование. Мы начали заниматься им 3,5 года назад. Для нас это важно, потому что это дает возможность людям, не отрываясь от рабочего места, использовать те актуальные электронные ресурсы, которые мы делаем и по нанотехнологиям, и по технопредпринимательству. И за это время, здесь везде есть ссылочки, и мы все это оставим и на выставке, где можно посмотреть, где можно воспользоваться нашей коллекцией, вот этой единой коллекцией, цифровых образовательных ресурсов, в первую очередь связанные с нашей тематикой – с нанотехнологиями. Но есть и интересные курсы другого свойства – открытый лекторий, и целая образовательная платформа для детей, она называется "Стемфорд". Название, связанное с математикой, инжинирингом, если расшифровать. Уже много школ из разных регионов включились в эту программу. Ресурс хороший по содержанию.

Следующий слайд.

Не так давно, 2,5 года назад, мы начали заниматься системой квалификации в нашей непростой отрасли. Мы же такие, имеющие выход и на химию, и на машиностроение, то есть связанные с нами отрасли. Поэтому задачка была непростая, но мы ее решили так. 45 профессиональных стандартов на сегодня нами уже разработано. Все они прошли Минтруд, Минюст. Все они являются документом неплохим по качеству. За это отвечает довольно высокий уровень экспертной оценки, который мы получили. И готовы к тому, чтобы по ним начинать оценку как специалистов предприятия nanoиндустрии в рамках независимой оценки квалификации, которая создается сейчас в стране, так и студенты выпускных курсов,

вузов, которые могут проверить уровень своей компетенции или (здесь правильное слово) – квалификации, уже заканчивая вуз, понимать, что его ждет дальше.

За неимением времени не могу подробно рассказывать. У меня всего 5 минут.

Следующий слайд, пожалуйста.

Проект для детей и молодежи – это любимое дело у нашей корпорации по той простой причине, что у нас этим занимаются реально предприятия. Разрабатывают свои так называемые кейсы, то есть все примеры технологических решений, которые мы затем даем школьникам. У нас этот проект ведет санкт-петербургская группа специалистов Санкт-Петербургского университета. Она такая многопрофильная. Там и филологи, и физики, и химики, и педагоги, психологи, и, конечно, мы все. Потому что когда проходит летняя школа "Наноград", туда приезжает и наш первый руководитель Анатолий Борисович Чубайс, дети его знают. И знают, что каждый раз эта лекция будет для них полезна, как минимум. И все наши предприятия, которые мы вовлекли в орбиту этого большого проекта, называемого "Школьная лига "РОСНАНО". Вы видите цифры. 800 школ в 73 регионах России на сегодня.

Очень неплохие мы готовим комплексы – комнаты-школы, которые можно затем использоваться и как в учебном процессе, так и во внеурочной деятельности.

И очень важно то, что мы дополнительное образование детей сейчас активно приветствуем. Есть у нас лаборатория в "Мастерславле". Сейчас мы занимаемся Зарядьем вместе с московским правительством. В "Артеке" проводим свою смену. В "Сириусе" в этом году сделаем наноград. И в астраханский школьный нанотехнопарк, который показался нам крайне

интересным из регионов, которые мы посетили. Мы также его поддерживаем и методически, и финансово.

Вот, пожалуй, все, что я вам могу за пять минут сказать.

З.Ф. ДРАГУНКИНА

Спасибо Вам огромное, Елена Николаевна. Слушать по проектам для детей и молодежи можно было бы дальше, потому что это на самом деле, искренне хочу сказать, на грани фантастики. Спасибо огромное.

Коллеги, переходим в стадию вопросов и ответов. Я думаю, что Вы, Андрей Владиславович, сами будете определять кто будет отвечать.

А.В. ТРАПЕЗНИКОВ

Мы готовы.

З.Ф. ДРАГУНКИНА

У Вас большая команда специалистов.

Пожалуйста, Лилия Салаватовна Гумерова, Ваш вопрос. Лилия Салаватовна представляет Башкирию.

Л.С. ГУМЕРОВА

Спасибо большое, Зинаида Федоровна.

Уважаемые коллеги, уважаемый Андрей Владиславович, Ваши коллеги! Во-первых, действительно, как Зинаида Федоровна сказала, мы тот счастливый субъект, кто активно сотрудничает с "РОСНАНО".

И в частности, ПЭТ-центр, и работая в субъекте, начиная от закладки камня, и потом когда мы увидели ту мощь и махину, и сейчас она работает, но это просто космос. И, конечно же, прежде всего, это социальный проект.

И в этой связи, Андрей Владиславович, Елена Николаевна говорила о 147 образовательных программах. И мы должны понимать, что они ведь появились неслучайно, а это запрос

общества, запрос экономики, запрос тех проектов, которые вы внедряете. Поскольку нет специалистов, и вы, что называется, сами их вынуждены готовить, выбирая вузы-партнеры. И, к сожалению, коллеги, надо откровенно признать: приходишь на заседание Торгово-промышленной палаты, они жалуются, что, начиная от специального образования, заканчивая высшим, не те приходят специалисты. Слушаем, когда приходим в те же вузы, в те же колледжи, у них свои претензии к работодателям, что они не берут. И вот в этой связи, Андрей Владиславович, все-таки мы – комитет по образованию и науке. Насколько назрела необходимость с учетом Вашего опыта, может быть, нам пересмотреть и не только в масштабе ваших вузов-партнеров, вообще программы подготовки специалистов? Время диктует новые требования и, к сожалению, министерства и ведомства не так мобильны, как, допустим, ваша компания и те вузы, с которыми вы работаете. Получается, что мы это делаем не благодаря, а вопреки иногда, к сожалению. И бюджетные деньги, государственные деньги, даже те же платные, допустим, специальности, живут своей жизнью, а ваши проекты, которые сегодня востребованы жизнью... Возможно, я ошибаюсь, и может быть нам, Зинаида Федоровна, посвятить теме, вот у нас следующее заседание будет в "Сколково" по подготовке кадров. Может быть, нам еще раз вернуться к этой теме уже в разрезе инновационного развития страны, в той же Стратегии научно-технологического развития страны? А то мы как бы в параллельных мирах получается. Минобр, крупнейшие корпорации сегодня готовы сказать: вот нас не устраивают 10 специальностей, 15 специальностей, вот такие нужны изменения. И я пока не вижу, какой формат, но вот в таком формате, мне видится, нужна очень работа нам совместная.

З.Ф. ДРАГУНКИНА

Спасибо.

Вы уже и выступили, Лилия Салаватовна, спасибо большое. Кстати, вчера у нас были представители "плехановки", тоже предлагали комитету выехать. Абалкинские чтения надвигаются, и вопрос выносится – подготовка кадров, это действительно вопрос вопросов.

Пожалуйста.

Я если можно, очень коротко отвечу. Вы абсолютно правы. Это проблема содержания подготовки, что мы делаем и делают сейчас другие отрасли, я это знаю. Вот эти 45 профессиональных стандартов позволяют нам системно влиять на подготовку студентов. Как? Через экспертизу ФГОСов. И сейчас я знаю, что Министерство образования готовит изменения нормативные и законодательные, для того чтобы это сделать. Мы в прошлом году дали экспертизу на 29 ФГОСов, федеральных государственных образовательных стандартов, со своими предложениями изменить эти ФГОСы в соответствии с теми компетенциями, которые нужны современному выпускнику. Вот когда такая конкретная работа пойдет, она даст системный эффект. И комитет, конечно, здесь может сыграть свою роль, это очевидно.

З.Ф. ДРАГУНКИНА

Спасибо большое.

Я думаю, ответ исчерпывающий. Андрей Владиславович, не желаете? Спасибо.

Виктор Мельхиорович Кресс, буквально на рабочей встрече в Ваш адрес много комплиментов было сказано о Вашей деловой

дружбе. Напоминаю, Виктор Мельхиорович представляет Томскую губернию. Пожалуйста.

В.М. КРЕСС

Спасибо, Зинаида Федоровна.

Это заявка на то, чтобы я задал не один, а четыре-пять вопросов. *(Смех в зале.)*

З.Ф. ДРАГУНКИНА

Пожалуйста. Я не вижу пока других включенных лампочек. Может быть, это будет Ваше право.

В.М. КРЕСС

Томская область была действительно, здесь могут подтвердить, одним из первых партнеров "РОСНАНО" с первого дня. Были встречи, потому что в Томской области еще в 1998 году была разработана первая в России Стратегия инновационного развития региона.

У меня несколько вопросов. Первый. Вот по школьникам, там Астраханскую я увидел...

З.Ф. ДРАГУНКИНА

(Говорит не в микрофон. Не слышно.)

Социальный объект, да?

В.М. КРЕСС

Да, бизнес-инкубатор. Но сейчас в стране, буквально на прошлой неделе в Красноярске в Дни экономического форума был открыт детский бизнес-инкубатор. И был, изучал, на днях будет открыт в Томске. Поэтому я бы просил в вашу орбиту взять все открывающиеся сейчас, потому что пока единицы, дальше этот процесс пойдет. И абсолютно правильно, что мы начинаем именно со школьного возраста.

Следующий вопрос. Вот какие партнерские отношения...
Давайте вопрос – ответ или как?

З.Ф. ДРАГУНКИНА

Да, давайте, вопрос – ответ сразу.

Вы знаете, мы с удовольствием это сделаем, если у нас, конечно, хватит заряда и сил. Но мы делаем следующее. В "Сириусе" мы традиционно для всех технопарков проводим те методические семинары вот с Еленой Ивановной Казаковой, там знают этого профессора Санкт-Петербургского университета, которая занимается этим вопросом, это наш партнер, мы регулярно проводим. Поэтому с удовольствием будем включать в орбиту и Красноярск, и Томск, обязательно.

В.М. КРЕСС

Спасибо.

Второй вопрос. Какие выстроены партнерские отношения с особыми экономическими зонами, прежде всего, конечно, технико-внедренческого типа? Вот с Томской особой экономической зоной в частности?

Я Дмитрия Владимировича Криницкого попрошу ответить.

Д.В. КРИНИЦКИЙ

Мы активно хотели бы использовать инструмент, но в принципе особые экономические зоны сейчас создаются во многих субъектах Российской Федерации. В Томской особой экономической зоне мы пытались реализовать проект. Я честно скажу, сейчас даже не помню название этого проекта, что-то не пошло. Но мы по-прежнему готовы работать с этим инфраструктурным образованием, которое дает и налоговые льготы, и поддержку развития

инфраструктуры. То есть мы продолжаем сейчас, Андрей Владиславович сказал, что мы сейчас находимся на новом инвестиционном цикле, когда мы создаем фонды, которые уже ищут новые проекты. Поэтому те проекты, которые там или размещаются либо уже работают в особой экономической зоне Томской области, могут вполне стать нашими партнерами.

З.Ф. ДРАГУНКИНА

Спасибо.

В.М. КРЕСС

Хорошо.

Следующий вопрос. Известно, что у нас на первоначальной стадии и на стадиях идей очень много предложений, мыслей, потом они теряются. Вот как сократить путь от идеи хотя бы до стартапов, а потом от стартапа до бизнес-проекта на законодательном уровне?

А.В. ТРАПЕЗНИКОВ

Я попробую ответить. Вы правы, эта тема крайне актуальна, причем знаете, я Вам честно скажу, она актуальна не только для России. Во всем мире от идеи до реализации, до коммерциализации, собственно, уже технологии проходят зачастую очень сложный путь. И не случайно даже есть, знаете, в венчурном бизнесе такое определение "долина смерти" для проекта. Вот если он пройдет эту "долину смерти", наберет необходимое финансирование, силы для дальнейшего, значит, взлетело. А очень много как раз эту долину, к сожалению, не проходят.

Значит, что есть в данном случае в России? Посмотрите, государство создало целую иерархию, целую лестницу институтов развития, начиная от фонда Бортника, фонда поддержки предприятий различных форм собственности, до "Внешэкономбанка". Мы здесь занимаем свою действительно нишу. Мы с одной стороны

берем стартапы, выращиваем стартапы и потом стартапы в том числе для "РОСНАНО" выращиваем, коммерциализируем уже в готовые продукты, которые потом ставятся на конвейер и потом уже продаются, потому что мы же работаем по револьверному принципу: мы вошли в проект, коммерциализировали, запустили и вышли. Дальше деньги получены, мы опять вкладываем. Вот государство нам дало такую возможность так работать. Мы уже вышли и продали наших проектов, в которые ранее входили с деньгами, на десятки миллиардов рублей. До нас находится РВК, находится "Сколково", у них немножко разная система поддержки. После нас, как я уже сказал, Российский фонд прямых инвестиций, ВЭБ и так далее. Я не вижу вот в этой части какой-то дополнительной необходимости создания на государственном уровне дополнительного инструмента, механизма и так далее.

Другой вопрос — вопрос стимулирования внедрения инновационной продукции, с чем мы очень сильно сталкиваемся, и чем занимается наш Фонд инфраструктурных и образовательных программ, чтобы те продукты, которые произвели, потом закупили и государственные и муниципальные учреждения, федеральные и муниципальные, и государственные компании, да и частные компании, которые через различные инструменты можно стимулировать, начиная от таможенных и налоговых различных инструментов.

Вот здесь, конечно, поле очень широкое, и мы видим, что во всем мире, начиная от Европы, вы попробуйте на европейский рынок войти с этим? Кончая Китаем. Там вообще невозможно. У нас есть какие-то зачатки биржевого экспорта, биржевых товаров, но очень тяжело. То есть поддержка национального производителя — это задача мирового масштаба, и все страны мира по этому пути

очень активно идут. Вот здесь как раз для внедрения инновационной продукции очень большая необходимость существует.

З.Ф. ДРАГУНКИНА

Спасибо большое.

У Вас еще вопрос? Пожалуйста, пока нет других включенных лампочек.

В.М. КРЕСС

Я много вопросов записал, но еще один я задам, такой чисто меркантильный вопрос. Я посмотрел по ядерным медицинским центрам, все ограничивается Уралом. Когда пойдете за Урал?

А.В. ТРАПЕЗНИКОВ

За Урал идем. Работаем с Дальним Востоком, работаем тяжело.

В.М. КРЕСС

В Томске когда? Мы производим фармпрепараты ядерные сами.

А.В. ТРАПЕЗНИКОВ

Дмитрий.

Д.В. КРИНИЦКИЙ

Мы хотели делать центр Томск-Новосибирск, вели переговоры с Городецким, но там требовалось идти на концессию. То есть мы сейчас не можем строить на 100 процентов за свои деньги объекты и мы предлагали концессионный механизм. И по логистике он должен был правильно находиться в Новосибирске. Кстати говоря, там же мы хотели развернуть производство. У вас же производство радиофармпрепаратов есть в Томске?

В.М. КРЕСС

Есть.

Д.В. КРИНИЦКИЙ

Располагаться по логистике... получалось просто, мы же охватываем кусты населенных пунктов, по логистике он должен был находиться в Новосибирске. Но, к сожалению, область не нашла возможности софинансировать.

В.М. КРЕСС

Давайте с Томском. Там 200 километров, господи.

З.Ф. ДРАГУНКИНА

Томск уже захватил все. Другие коллеги пока раздумывают. Сейчас я доберусь до всех, в том числе до Дальнего Востока.

Д.В. КРИНИЦКИЙ

Этот вопрос у нас окончательно не закрыт, он в работе находится. То есть, чтобы Вы тоже знали, что мы этим вопросом занимаемся, то есть мы в переговорном процессе. Но если коллеги из Новосибирска нам пойдут навстречу, мы соответственно развернем эту работу.

З.Ф. ДРАГУНКИНА

Для стенограммы – Дмитрий Криницкий выступал сейчас.

Вы, Виктор Мельхиорович, исчерпали себя.

В.М. КРЕСС

Пока да.

З.Ф. ДРАГУНКИНА

Коллеги, пожалуйста, какие есть вопросы у кого и еще?

Пожалуйста, Сергей Евгеньевич Рыбаков, заместитель председателя тоже и представляет Владимирскую область. Пожалуйста.

С.Е. РЫБАКОВ

Здравствуйте.

Андрей Владиславович, скажите, пожалуйста, у нас действительно, у Владимирской области с вами есть очень хороший опыт сотрудничества. И еще в 2010 году при прежнем губернаторе был отобран ряд проектов. Из шести три проекта у нас реализовано, и на самом деле для венчурного бизнеса это очень хороший показатель. В частности, "Русские мембраны" – достаточно серьезный проект. Я так понимаю, Вы его подали, как завод для очистки, это они и есть. Это очень здорово, но у меня вопрос больше про нас, но и за всю страну: насколько активно сейчас второй этап ожидается? Ждать ли нам новых проектов? Потому что, если Вы помните, когда отбирали проекты, у Владимирской области было около 30 претендентов. То есть на самом деле есть производства, в которых мы бы очень хотели с вами сотрудничать, и вопрос: будет ли продолжение таких проектов? Давайте по порядку.

З.Ф. ДРАГУНКИНА

Спасибо.

Пожалуйста.

А.В. ТРАПЕЗНИКОВ

Спасибо за вопрос.

Смотрите, что мы сделали на первом этапе. Мы на первом этапе прошли таким бреднем, причем таким мелким, по всем инновационным продуктам, которые есть в стране. Мы собрали, если мне память не изменяет, только у себя больше 2000 заявок, все рассмотрели. До этого еще была масса встреч, переговоров. Часть к нам не пришла в виде заявок, но это не значит, что мы их не обсуждали. Просто коллегам рассказываю, что у нас все-таки есть специфика: без нанотехнологии мы не можем. И мы видим, что поток заявок, который был достаточно активным на первом этапе, когда действительно у людей накопились какие-то технологии,

разработки, где-то коммерциализация была почти готова, он сейчас немножко иссяк. Это первое.

Второе. Мы на первом этапе инвестировали в капитал, то есть мы государственные деньги вместе, естественно, с соинвестором, как правило, это бывшие НИИ, бывшие лаборатории, бывшие научно-производственные объединения создавали компании, в которых мы входили капиталом.

Таким образом, те деньги, которые я вам здесь цифры приводил, мы проинвестировали. Дальше, чтобы нам не остановиться, а продолжать инвестировать, нам не хватит тех денег, которые мы получаем от выходов, потому что от выходов мы начали получать только в последние два-три года. То есть нам нужны деньги внешние, внешних инвесторов. И не случайно в нашей стратегии, которая была одобрена и государством, потому что у нас председатель совета директоров "РОСНАНО" Дворкович... Была одобрена стратегия, согласно которой мы должны привлечь 150 млрд. рублей частных денег. Это до 2020 года.

Поэтому для того, чтобы привлечь такие деньги, мы взяли инструмент, который принят во всем мире, в индустрии прямых инвестиций, в индустрии венчурных инвестиций — мы работаем через фонд. Мы создаем фонды с внешними партнерами. На сегодняшний день у нас уже четыре фонда создано. Мы привлекли на сегодняшний день уже 20 млрд. рублей. В стадии подготовки еще четыре фонда, и там сумма, как только мы их запустим, минимум удвоится. И уже фонды начинают инвестировать в те же самые проекты, которые находятся в регионах. Это как механизм инвестиций.

Теперь, по сути, во что мы инвестируем. Я вам перечислял кластеры. Мы выделили для себя некую специализацию, потому что

нельзя инвестировать во все отрасли промышленности. Это и для инвесторов, которых мы привлекаем, должно быть понятно. Это что, медицина? Это медицинское приборостроение, это нанобиофармацевтика? Или это обрабатывающие материалы? Это нефтесервис и так далее? Вот то, что мы сейчас для себя определили, это основные сферы, куда мы пойдем.

Вот ответ на Ваш вопрос. Инвестировать, естественно, будем, потому что это наш приоритет. Более того, и председатель, и мы ездим по регионам, встречаемся с бизнесом, встречаемся с бизнес-структурами. Вот сейчас планируем встречаться с Торгово-промышленной палатой. Рассказываем о наших принципах и формах инвестирования. Поэтому мы абсолютно не закрыты, и планы у нас большие.

З.Ф. ДРАГУНКИНА

Спасибо большое.

С.Е. РЫБАКОВ

Можно второй вопрос?

З.Ф. ДРАГУНКИНА

Пожалуйста.

С.Е. РЫБАКОВ

У меня вопрос, конечно же, по подготовке кадров, поскольку действительно это, может быть, самая главная сейчас тема. В наше время кадры должны готовиться, конечно, очень узкоспециализированно под отдельные производства. И все время встает вопрос о некоей тесной связи между вузом и предприятием. Я просто знаю опыт некоторых крупных оборонных предприятий. Он действительно удобен для очень крупных градообразующих предприятий, где понятно, что люди стремятся туда пойти. Они, например, даже набирают в вузе студентов, и они сразу устраиваются

на это предприятие. Во-первых, в качестве рабочих, то есть сразу устанавливается уже связь.

Я просто вот к чему — для более высокотехнологичных отраслей, а вы тут как бы флагман, может быть, взяли бы на себя эту функцию: как-то подумать, как это сделать? Потому что все об этом говорят, но как это сделать практически, а это было бы очень важно, саму систему отработать. Поняли, о чем я говорю? Тесные связи с предприятием уже на этапе подготовки студентов.

Е.Н. СОБОЛЕВА

Если можно, я очень коротко скажу. У нас есть опыт реализации межвузовского проекта ровно на тех основах, о которых Вы говорите. Его поддержал город Москва и финансированием, и интеллектуальным ресурсом. И мы сделали межвузовскую программу, МИФИ, МФТИ, МИСиС и присоединилась Академия народного хозяйства с некоторыми своими финансовыми блоками. Получилась программа по технопредпринимательству. Студенты учатся на базе предприятий, полсрока там. А у нас 12 предприятий дали согласие участвовать в этой программе.

К чему я это говорю? Мы отработали модель реализации такой программы, предложили ее министерству образования. Мой однофамилец Соболев Александр Борисович, директор департамента, владеет этой методикой, знает. И мы понимаем так, и это ректоры говорят, что сейчас нам не хватает "нормативки", чтобы это двинулось вперед.

Поэтому очевидно совершенно: нужна нормативная база, чтобы такие проекты, о которых вы говорите — тесная связь предприятия и вуза, — чтобы они имели право. И не только базовые кафедры...

С.Е. РЫБАКОВ

База на уровне закона или подзаконных актов?

Е.Н. СОБОЛЕВА

Это подзаконные акты. В законе об образовании есть ссылка на возможность реализации сетевых межвузовских программ.

Но дальше "нормативка" блокирует это все. Поэтому у нас такой опыт есть, и мы предложили министерству вот такую модель. Она вполне легальная. Готовы поделиться. Ваш Владимирский ГУ(?) – наш постоянный участник конкурсов, наш партнер. Приедут – все покажем, все дадим.

З.Ф. ДРАГУНКИНА

Спасибо большое. Так хочется, Елена Николаевна, Вас оставить у нас работать и помогать всё внедрять, на самом деле. Спасибо.

Коллеги, мы, конечно, уже работаем ровно 45 минут, времени мало. Я хочу обратиться к своим коллегам из других комитетов. Севастополь как у нас чувствует себя? Не хотите ли, пользуясь случаем, Ольга Леонидовна, задать вопрос и попросить "РОСНАНО" прийти в Севастополь?

О.Л. ТИМОФЕЕВА

Ну, "РОСНАНО", естественно, попросить в Севастополь хочу. Потому что все-таки три года прошло, мы решили основные задачи, связанные со становлением правовой нормативной базы Российского государства на территории полуострова, и нужно выходить из этой "серой" зоны, потому что три года мы находимся, по сути, все-таки в изоляции, в некоей.

Крым – это прежде всего рекреационный потенциал, который вернулся в состав Российской Федерации, и именно, я думаю, с этих позиций его и нужно прежде всего использовать. Соответственно,

медицина, медицинское приборостроение. А Севастополь как база в советское время именно приборостроения – в этом отношении его нужно рассматривать и возрождать фактически вот в этом направлении основные отрасли.

Но у меня вопросы все-таки связаны с комитетом, который я представляю. Это два вопроса. Прежде всего, совместные проекты с нашими партнерами по ЕАЭС и БРИКС – вычленены ли они в отдельные направления? И существует ли вообще это направление в рамках работы корпорации?

А.В. ТРАПЕЗНИКОВ

Давайте я попробую ответить. Смотрите, мы какого-то отдельного направления (чтобы мы выделили внутри себя, это ЕАЭС и БРИКС или какое-то другое, европейское сообщество и так далее) не выделяем, мы работаем как с Россией, так и с остальным миром, потому что помимо российских у нас есть зарубежные проекты. Я считаю, что это очень важно, потому что проекты должны быть с экспортным потенциалом – не только ориентированные на внутреннее потребление, но и на требования, которые предъявляют зарубежные потребители.

Есть у нас планы по БРИКС. В первую очередь это планы... Сейчас развиваются активно (вы знаете, этот год объявлен Годом экологии) различные инструменты привлечения так называемых зеленых денег, и мы хотим посмотреть в рамках БРИКС, потому что целый ряд стран, которые туда входят, этими инструментами обладают, в частности Индия. Это средства, которые можно реализовать для различных проектов, в том числе возобновляемой энергетики. То есть это "зеленые" технологии, "зеленые" облигации. Вот в этом направлении нам БРИКС мог бы быть интересным.

С ЕАЭС у нас был проработан целый ряд проектов. К примеру, у нас один из проектов – это метки радиочастотной идентификации (RFID-метки), из последнего, то, что на слуху. Вы, наверное, видели, сейчас в библиотеках они начинают внедряться, просто в книгах, в сельском хозяйстве начинают. Из последних шумных проектов это нанесение меток на меховые изделия, которое, знаете, положило конец этому "серому" импорту и принесло миллиарды, десятки их в бюджет. Сейчас прорабатываем по другим направлениям. Мы понимаем, что эта тема в рамках ЕАЭС может заиграть. И как раз в эту сторону мы двигаемся.

Там есть еще ряд интересных начинаний. Но надо понимать, что здесь мы сталкиваемся с национальными регуляторными особенностями в каждой стране, и, как правило, такие проекты более долгие, нежели, собственно, проекты, которые мы реализуем внутри России.

З.Ф. ДРАГУНКИНА

Спасибо, Андрей Владиславович.

О.Л. ТИМОФЕЕВА

Ну вот этот вопрос и направлен на то, чтобы, если у нас есть с вами несогласованность с нашими партнерами, чтобы мы законодательно выходили на устранение каких-либо препонов.

Потому что инициатива, естественно, должна исходить от вас, так как вы лучше знаете проблематику.

И еще один вопрос, он тоже связан с нашими большими проектами. Сейчас вовлечение соотечественников в орбиту задач Русского мира ориентируется на совместные инфраструктурные проекты. То есть, начиная действительно со школьной скамьи, возможность предлагать те интересные большие задачи, над которыми сейчас работает Российская Федерация. И, соответственно,

"РОСНАНО" и Россотрудничество на этом стыке работают вместе, предлагая какие-то совместные программы?

З.Ф. ДРАГУНКИНА

Пожалуйста, Елена Николаевна.

Е.Н. СОБОЛЕВА

Я отвечу на этот вопрос. С Россотрудничеством мы взаимодействуем. И совместные образовательные программы мы делаем и с Арменией, и с Казахстаном, и Белоруссией, и площадка даже у нас есть в этом направлении. А вот чего нам не хватает и где ваш комитет был бы очень полезен – это... У нас сейчас создается национальная система квалификаций, профессиональный стандарт, который должен работать как инструмент, позволяющий и работодателям, и вузам ориентироваться на уровень квалификации, на качество людей, специалистов. Если бы эту практику распространить на страны ЕАЭС, это было бы очень хорошо. И я думаю, что Национальный совет при Президенте по профессиональным квалификациям, который Шохин возглавляет, готов дать вам свои предложения, а я, в свою очередь, их подтолкну, потому что здесь и крупные компании, и национальный совет были бы очень надежными для вас партнерами.

З.Ф. ДРАГУНКИНА

Спасибо большое, Ольга Леонидовна, за вопрос и вам за ответы.