

# **С Т Е Н О Г Р А М М А**

## **заседания "круглого стола" на тему "Актуальные вопросы применения контрольно-кассовой техники с фискальными накопителями"**

**21 июня 2018 года**

### **В.Б. ШУБА**

Добрый день, уважаемые коллеги! Сегодня мы в повестку дня нашего "круглого стола" внесли тему – это применение контрольно-кассовых аппаратов с фиксированной памятью. Тема эта очень актуальна, особенно в последние два года, когда в 2016 году были приняты серьезные изменения в федеральный закон № 54.

Может быть, наша задача сегодня несколько облегчена. Скорее всего, мы выработаем сегодня предложения уже в принятый в Государственной Думе закон: буквально 10 минут назад Государственная Дума проголосовала за изменения в федеральный закон № 54.

Как было представлено или презентовано на пленарном заседании Государственной Думы, все инициативы, которые были предложены Правительством Российской Федерации, бизнес-сообществом, в том числе и депутатами Государственной Думы и другими субъектами права законодательной инициативы, поддержаны. И поэтому сегодня голосование в третьем чтении было единогласно, то есть Государственная Дума единогласно приняла решение по законопроекту, который стал законом и буквально завтра поступит уже в Совет Федерации, и мы планируем на

ближайшем пленарном заседании уже рассмотреть и принять по нему свое решение.

Вместе с тем мы понимаем, что есть и недоработанные вопросы, есть отложенные нормы, они требуют отдельного обсуждения. Поэтому я предлагаю сейчас высказаться заместителю руководителя Федеральной налоговой службы Егорову Даниилу Вячеславовичу.

### **Д.В. ЕГОРОВ**

Спасибо большое за предоставленную возможность высказаться.

Наверное, прежде чем конкретно говорить по соответствующим поправкам в № 54–ФЗ в действующей редакции, необходимо вернуться к существу. Мы прекрасно понимаем, что после двухлетнего эксперимента, который предшествовал введению закона, очень серьезно были переработаны логика, технология и модель работы с кассовой техникой. Поэтому, как мы говорили и как мы договаривались и с Советом Федерации, и с Государственной Думой, что работа над поправками какое-то время будет продолжаться для того, чтобы сгладить все нюансы работы как горизонтально, так и в зависимости от конкретных видов деятельности.

Как мы знаем, по сути, реформа работы с контрольно-кассовой техникой разбита глобально на три этапа. Первый этап у нас завершился в том году. Мы по результатам отработки первого этапа зафиксировали рост применения контрольно-кассовой техники на 25 процентов. Мы также очень серьезное видим повышение налоговой выручки, которая сегодня учитывается в целях налогообложения. При этом мы столкнулись с частью проблем на первом этапе, в отношении которых мы постарались, скажем так,

провести работу над ошибками и минимизировать те риски, которые реализовались в первом этапе, ко второму этапу.

Какие это были риски? Прежде всего, основной риск, как нам показала практика, реализовался в недостатке предложения для налогоплательщиков во время реформы.

Второй риск — это затратный риск в рамках покупки контрольно-кассовой техники. Если мы помним, у нас было всего четыре производителя контрольно-кассовой техники, был один производитель фискальных накопителей. И, соответственно, недопоставка ввиду разных обстоятельств фискальных накопителей, по сути, вызвала цепную реакцию, которая потребовала нашего вмешательства и, по сути, управления процессом для того, чтобы минимизировать те риски, а также наших разъяснений, которые касались рисков попадания под административную ответственность в случае неиспользования контрольно-кассовой техники.

Соответственно, что мы наблюдаем сегодня? У нас сегодня 43 производителя контрольно-кассовой техники, у нас 123 вида кассовых аппаратов, у нас 7 производителей фискальных накопителей и 18 операторов фискальных данных.

ог

То есть это, по сути, те существенные игроки, с которыми сталкивается налогоплательщик в рамках реформы.

Мы видим сегодня затоваренность рынка по контрольно-кассовой технике в 2 миллиона единиц, затоваренность фискальными накопителями — в 1 миллион единиц, что нам позволяет с серьезной долей уверенности говорить, что мы, по сути, по крайней мере, точно отработали те риски, которые реализовались в первом этапе, это первое.

Вторая часть вопроса, ценовая часть вопроса. Мы видим, что у нас больше 50 видов контрольно-кассовой техники вмещается в стоимость ниже 18 тыс. рублей. Также на рынке есть предложения, касающиеся того, что с покупкой, по сути, контрольно-кассовой техники налогоплательщик одновременно приобретает как услугу по установке, так и услуги передачи данных оператора фискальных данных на первый год деятельности (довольно частая классическая услуга), что тоже серьезно повлияло на стоимостные характеристики.

Более того, индивидуальным предпринимателям предоставлена возможность: если он устанавливает контрольно-кассовую технику до ограничительного периода, то есть до 1 июля, соответственно он может получить вычет в размере 18 тыс. рублей на неограниченное количество касс.

Это первая часть ситуации. Соответственно, сегодня мы фиксируем очень серьезный рост по второй волне. Напомню, что вторая волна — это торговля на специальных режимах плюс общепит за исключением лиц, не имеющих наемных работников (они переходят на третью волну, то есть на июль 2019 года). Набрал те вопросы, которые у нас накопились к этому моменту, был сформирован пакет предложений, который, по сути, сегодня был рассмотрен Государственной Думой.

Если по блокам пройтись, то у нас достаточно серьезно стоял вопрос по вендингу, который мы, работая с ассоциациями, в нашем представлении, в существенном виде продвинулся. Соответственно, вендинговые аппараты, которые работают механически, освобождаются от применения контрольно-кассовой техники, а вендинговые аппараты, которые автоматизированы, могут не печатать чек, а также могут иметь систему удаленной фискализации.

Другими словами, касса может работать сразу в отношении нескольких таких вендинговых автоматов.

Второй элемент – это вопрос по транспортной отрасли, он тоже разбит на несколько составляющих. Первое, освобождены турникеты от кассового аппарата и от печати кассовых чеков при электронных средствах платежа. Также у нас освобождение происходит от контрольно-кассовой техники на бортах воздушных судов. Также у нас происходит освобождение работы на, скажем так, особых территориях. Это военные объекты, объекты подразделений ФСБ, ФСО, Службы внешней разведки. Это по целям безопасности.

Также у нас корректируется термин "расчеты". Здесь у нас соответственно отдельная составляющая, которая говорит о том, что мы, по сути, убираем диспозицию в отношении модели расчетов и основания для выдачи чека, делаем универсально, что чек должен выдаваться.

Также происходит освобождение пользователей от выдачи кассовых чеков при погашении аванса за оказанные услуги. Это у нас во многом было связано с компаниями крупного ритейла, которым нужно гасить выручку в отношении неограниченного круга лиц, она закрывается единовременно теперь (предлагается закрывать единовременно).

Также рассмотрен и отдельный блок определенных видов деятельности на патенте, освобождается от применения контрольно-кассовой техники. Далее у нас освобождается предоставление услуг, либо самостоятельно, либо по поручению муниципальных образований, в отношении парковочного пространства.

вб

Оказание услуг библиотеками, научно-исследовательскими институтами, образовательными организациями, теми, что связаны

непосредственно с библиотечным делом. Освобождается разливная торговля молоком и питьевой водой. Торговля газетами, журналами также освобождается.

У нас также достаточно большая работа была с удаленными территориями. Предусмотрено право не применять контрольно-кассовую технику в административных центрах муниципальных районов, отнесенных к труднодоступным местностям, при этом являющихся единственным населенным пунктом района.

Появляется норма с отложенным сроком введения (и у нас этот вопрос отдельно обсуждался в Государственной Думе) о требовании выдавать чеки при продаже билетов кондукторами, водителями. И здесь нам, учитывая, что пока мы перенесли на июль 2019 года, все-таки это нужно будет обсуждать, потому что есть, скажем так, разные блоки интересов. С одной стороны, компании, которые работают в общественном транспорте официально, имеют конкуренцию с компаниями, которые работают неофициально, где не пробиваются чеки. Это, собственно, было предложение нам, чтобы выровнять условия работы. С другой стороны, есть вопросы логистики: как будет осуществляться такая продажа и насколько это будет комфортно прежде всего потребителю услуги? Поэтому мы здесь делаем перенос, но при этом тема остается под обсуждением, когда и производители, и все мы соберем как организационную, так и техническую логистику такой работы.

Отдельно предусматривается годовая отсрочка от применения ККТ для расчетов за жилые помещения и коммунальные услуги, включая взносы на капитальный ремонт.

Уточняются требования закона № 54-ФЗ, базового показателя, что контрольно-кассовая техника не применяется кредитными организациями.

Вводится запрет на получение статуса оператора фискальных данных без раскрытия выгодоприобретателей и бенефициарных владельцев, а также ограничение на участие иностранных юрлиц в такой деятельности по обработке больших массивов данных в нашем российском ритейле.

Также, учитывая, что мы столкнулись с необходимостью довольно гибкой обработки вопросов налогоплательщиков, по сути, идет введение норм, позволяющих Минфину давать разъяснения в отношении этого закона (я имею в виду № 54-ФЗ), а нам – информировать по вопросам действующего законодательства (нам – я имею в виду Федеральную налоговую службу). По сути, аналогия из Налогового кодекса.

Я думаю, что базово я, наверное, изложил все основные элементы закона. Мы также проработали это со всеми основными общественными объединениями предпринимателей – это "Деловая Россия", "ОПОРА РОССИИ", РСПП. И, соответственно, с отраслевыми объединениями также мы все эти развилки проходили. Спасибо.

### **В.Б. ШУБА**

Спасибо. Я понимаю, Вы сказали о том, какие поправки были внесены во втором чтении, то есть довольно полно проинформировали нас, какие изменения сегодня в целом содержатся в законе № 54.

Ну что? Послушаем тогда бизнес-сообщество.

Пожалуйста, Елена Николаевна Дыбова, вице-президент Торгово-промышленной палаты.

### **Е.Н. ДЫБОВА**

Добрый день! Спасибо большое за возможность озвучить позицию предпринимателей.

Хочу в целом сказать, что если на первом этапе мы действительно — и Даниил Вячеславович отлично это знает — выступали с достаточно жесткими проблемными вопросами, которые бизнес озвучивал (у нас было очень много данных, мы их представляли в налоговые службы: это был и недостаток техники как таковой просто в принципе в наличии, и большой разброс ценовой, на который предприниматели жаловались), то сейчас я, конечно, отдаю должное, мы все отдаем должное, что действительно Федеральная налоговая служба проделала достаточно серьезную, вообще, комплексную работу, потому что все технические вопросы с точки зрения наличия техники и так далее бизнесом уже сняты.

св

Действительно, даже те цифры, которые вы привели по затоваренности, они объяснимы, создан рынок, на него сразу пришло, как только пустили, большое количество производителей, которые тут же начали выстраивать, конечно, предложения разной ценовой категории.

У нас нет на сегодняшний день как таковых жалоб с точки зрения проблемы качества, это следует отметить. Конечно, сбои и различные недоработки есть, но нужно отметить, что в принципе предприниматели, во всяких случаях в крупных городах, отмечают, что сервисные услуги выстроены, то есть есть понимание, как с этим справляться в онлайн-режиме. Тут как раз цифровые технологии включаются очень активно, потому что многие удаленно осуществляют консультацию предпринимателей и так далее. То есть в этом отношении это нормальная рабочая картина. Бизнес смирился (я вам честно могу сказать) в очередной раз с этим, потому что, конечно, у нас отмечают, что кассы — это только составной элемент многих-многих звеньев, когда дополнительные платежи,

различные требования (мы с вами знаем, что это и "Меркурий", и все остальное)... то есть бизнес просто уже как бы так понимает, что его начинают со всех сторон обкладывать различными техническими решениями и новинками и все остальное, поэтому от попытки сопротивляться сейчас в принципе перешли к режиму попытки все-таки действовать в заданных обстоятельствах. Но тут у нас, конечно, есть опасения с точки зрения следующего года, потому что сейчас кассовую технику ставят те, кто с ней в принципе работал. Сейчас, конечно, второй этап, уже начинают подключаться те, кто не очень в этой истории, но в 2019 году у нас будут, я думаю, действительно сложности и проблемы, потому что все те индивидуальные предприниматели, которые не имеют сотрудников наемных, не могут переложить выполнение определенных функций на профессиональную команду, то есть они должны будут сами осуществлять все те функции, которые сейчас бизнес переложил на своих сотрудников. Вот тут у нас будут сложности, потому что их нужно будет просто ввести в курс дела, обучить и так далее. То есть это этап, к которому надо готовиться действительно заранее. Из того, что мы слышали, эти поправки действительно решают многие возникающие технические вопросы.

О чем хотелось бы, наверное, все-таки сказать, что бы мы хотели еще получить? Первое. Мы с вами понимаем, что происходит все-таки сдвиг в сознании, решение проблемы самозанятых, в том числе и то, что у нас в 2019 году будут должны прийти индивидуальные предприниматели без наемных сотрудников, — это как раз та ниша, куда мы самозанятых сейчас приводим. И вот здесь вопрос. Допустим, с точки зрения использования патента очень многие задают такой вопрос, что они работают некоторое количество, неполный год. Кассовая техника не... если я купила, условно говоря,

три месяца, шесть месяцев, она мне потом не нужна, я ее не использую. Нет возможности сдать в аренду, передать другому предпринимателю, перерегистрировать там внутри и так далее. То есть вот эту техническую возможность хотелось бы все-таки внести. Предприниматели говорят: "Я работаю эти полгода, мои партнеры работают другие полгода, я им передала, перерегистрировали, продолжаем ею пользоваться", — не всегда должна быть своя индивидуальная, персональная. Некоторые говорят о том, что как начинающие, особенно самозанятые... мы сейчас проводим активные встречи по регионам, и он говорит: "А если у меня бизнес не пойдет? А если я не справлюсь? Если я понес затраты, куда мне девать эту кассовую технику? Что я с ней буду делать?" То есть вот здесь, может быть, на самом деле нам предусмотреть все-таки какие-то варианты к 2019 году, что если вдруг у него не получилось... это тоже будет таким. Все-таки в регионах 19 тысяч (вот минимальная стоимость), 15 тысяч, вот такие деньги, они сразу начинают сильно задумываться и думать об этом.

Потом по поводу выездных услуг — это тоже такая ниша, которая у нас с вами будет присоединяться. Вот вы сейчас сказали и по поводу транспорта.

тм

У нас можно сказать, что туристические услуги. Вот мы проводили конференцию наших предпринимателей и членов Торгово-промышленной палаты в Сочи. У них продажа различных туристических услуг просто была на каждом углу. Вот сидит, ларечек, ты можешь прийти, не ларечек, а такая тумбочка и, пожалуйста, вот на каждом углу, тебе должно быть удобно, там экскурсии, у них разветвленная сеть. И когда они посчитали, то есть либо им надо все сконцентрировать в одно место и чтобы все шли, покупали билеты,

но это потеря клиентов, либо им нужно купить, вот для того чтобы в прежнем формате, им нужно купить 64 (у них 64 вот этих точки) и так далее. То есть мы, конечно, в этом отношении... Они просят, предприниматели очень активно просят предложить лояльность, какую-то мобильность переноса, переделки. Или, допустим, разрешить возможность, что билет продали, а чеки пробили, когда уже в автобус садятся, тогда это более целенаправленно, не нужно на каждом углу решать вопрос логистики. То есть это уже, еще раз повторю, такие рабочие моменты.

Очень много вопросов задают, что такое оператор фискальных данных, не понимают их целевой функции, вообще не понимают в принципе, чем они занимаются, для чего. Вы знаете, вот эта тема посредников, передачи, почему это не делает налоговая инспекция сама как таковая, зачем вообще ввели. Либо мы должны действительно какую-то такую разъяснительную работу дать и четко сформулировать их позицию, либо никто не понимает, за что платят такое количество денег вот этим посредническим организациям.

Ну и, конечно, вопрос, который все-таки еще требует доработки, это в том случае, если по объективным причинам невозможно продолжать пробивать чеки. Это проблема, которую у нас озвучивает основная часть предпринимателей микробизнеса, у которых один единственный магазинчик, одна касса, если только нет Интернета или еще что-то, это сразу остановка своей деятельности. Предлагают рассмотреть все-таки: возможно ли, допустим, какое-то время либо по официальному заявлению, либо если это нет электроэнергии в районе... У всех кассовых аппаратов есть возможность пробивать какое-то время с помощью батареи, но если, допустим, аварийная ситуация или еще что-то, никто не хочет закрывать бизнес, и поэтому просят рассмотреть такие вопросы.

Еще раз повторяюсь, радуется только одно, радуется только то, что вот совсем острые вопросы, конечно, ушли. Это большой плюс. Расстраивает то, что в принципе есть все-таки понимание, что технических таких решений со стороны становится все больше, но они все время за счет наших предпринимателей. В этом отношении, конечно, хотелось бы, чтобы затраты... А все-таки затраты, кассовые аппараты стали дешевыми, но программное обеспечение почему-то версии, которые выпускаются, действуют только в течение года. Почему нельзя сделать кассовой аппарат с программным обеспечением хотя бы на пять лет, чтобы ничего не менять, никаких версий не переустанавливать, не доплачивать. Почему нельзя сделать такой вариант хотя бы для микробизнеса? Поэтому вот в этом отношении мы сейчас уже говорим о том, что, поддерживая в целом все то, что делает налоговая служба, что идет период вот такой донастройки, которую все-таки повернуть в сторону наших предпринимателей. Спасибо.

### **В.Б. ШУБА**

Спасибо, Елена Николаевна.

У нас присутствуют представители производителя, наверняка они сегодня задумались, если сегодня уже рынок перенасыщен кассовыми аппаратами, то, возможно, какие-то другие формы передачи не в собственность. Это, возможно, лизинг, может быть, громко звучит именно для кассового аппарата стоимостью 18 тыс. рублей. Это, возможно, аренда. Но для того, чтобы был оборот этих кассовых аппаратов. И я думаю, Даниил Вячеславович ответит на вопрос.

Понятно, необходимо не только найти технические решения, для того чтобы фиксировать и увеличивать налоговые поступления, но необходимо и облегчить затраты или снизить затраты бизнесу.

Допустим, есть налоговые режимы, как единый налог на вмененный доход. Зачем вести тогда всю бухгалтерию предпринимателям, которые работают в этом налоговом режиме? Если вы все данные в режиме реального времени получаете. То есть им не нужна отчетность. Вы должны им выставить в конце года только требование налога, он должен уплатить тот налог, который у него есть. Возможно, посмотреть и другие налоговые режимы. Я полагаю, мы сегодня все это обсудим.

аб

**Д.В. ЕГОРОВ**

Позвольте ответить или позже?

**В.Б. ШУБА**

Нет, давайте, наверное, позже выслушаем всех. Это я неожиданно вмешался.

Имаева Гузелия Ринатовна, генеральный директор Национального агентства финансовых исследований.

Коллеги, я предоставляю слово тем, кто предварительно пожелал выступить.

**Г.Р. ИМАЕВА**

Спасибо большое.

Добрый день, уважаемые коллеги. Еще раз представляюсь, я представлю Национальное агентство финансовых исследований.

В апреле мы провели большое исследование совместно с компанией "Эвотор" на предмет готовности бизнеса к переходу ко второй волне кассовой реформы.

У меня есть презентация, но я думаю, что нет смысла ее включать, потому что не будет видно, потом можно будет, наверное, ей воспользоваться и взять у организаторов.

**В.Б. ШУБА**

Хорошо. Вы передайте, пожалуйста, сотрудникам аппарата.

**Г.Р. ИМАЕВА**

Я остановлюсь на ключевых цифрах. Основная задача была понять в абсолютном значении, все-таки какое количество предприятий малого и среднего бизнеса и индивидуальных предпринимателей у нас подпадают под вторую волну. На основе репрезентативного опроса среди бизнеса по всей России (у нас выборка составила 700 человек) и использования данных Росстата мы выявили эту цифру, и получилось, что около миллиона компаний (это 18 процентов МСП) станут участниками второго этапа кассовой реформы.

Напомню, что сегодня общее количество зарегистрированных предприятий МСП и ИП, по данным Росстата, – 5 300 тысяч компаний, из них на сегодняшний день 400 тысяч уже используют онлайн-кассы, то есть они декларируют, что они уже работают, они уже перешли либо полностью, либо частично. Обращу внимание, что это данные на апрель. Все остальные – это 540 тысяч – на тот момент декларировали, что либо у них нет кассы, либо у них установлена старая версия, из тех, у кого не было касс, – это 40 процентов от всей этой группы.

Наша задача была понять за этот короткий период – с апреля до 1 июля, – готовы ли они все-таки установить онлайн-кассы. И здесь интересные цифры, что в большинстве своем – да, либо в течение месяца, либо до конца этого периода они поторопятся и сделают, но при этом у нас остаются нигилисты, и порядка 172 тысяч субъектов МСП сказали, что они в принципе не планируют пока устанавливать онлайн-кассы. Наверное, здесь для нас есть несколько развилок, как гипотезы, либо это

предприниматели, которые потом будут работать в какой-то "полусерой" зоне, либо они уйдут с рынка, либо, у нас была гипотеза, возможно, они плохо проинформированы об этой новации. Но мы перепроверили эту гипотезу, и нужно сказать, что уровень информированности о нововведении очень высокий – 85 процентов предпринимателей у нас информированы и хорошо знают, что с 1 июля будут такие изменения, к которым они должны подготовиться, и только 15 процентов сказали, что нет, что они услышали это впервые при проведении исследования.

Основные каналы получения информации (здесь ничего нового) – Интернет, бухгалтерские и юридические компании, которые являются основными трансляторами информации, сама налоговая служба и все каналы, связанные со средствами массовой информации, откуда эту информацию черпали наши предприниматели.

Среди тех, кто планирует успеть оформить онлайн-кассы, основными факторами выбора самого оборудования являлись стоимость (это важная, чувствительная, сенситивная тема), также простота эксплуатации и техническая надежность – это три наиболее важных составляющих.

При этом мы также, естественно, спросили у нашей подцелевой группы индивидуальных предпринимателей об их информированности о налоговом вычете в размере 18 тыс. рублей за каждую единицу ККТ, и здесь, наверное, информированность на порядок хуже – только каждый второй индивидуальный предприниматель, который подпадал в эту целевую группу. Я вам сейчас называю конкретные цифры предприятий, которые подпадают под вторую волну. То есть это предприятия розничной торговли, общепита, которые либо на патенте, либо используют

ЕНВД и имеют наемных сотрудников. То есть в половине случаев индивидуальные предприниматели узнали об этом только при проведении опроса в апреле, то есть это тоже "вакуумная" информационная зона, которую нужно учесть и в дальнейшем над этим работать.

Отношение к этой компенсации. Половина индивидуальных предпринимателей (ИП) считают, что эта компенсация не покрывает все их расходы, потому что они комплексно смотрят на это, то есть это и посреднические услуги, и обслуживание, и другие издержки. Треть сказали, что эта сумма компенсирует их издержки.

сб

При этом очень много было дискуссий о том, что с большой вероятностью бизнес переложит эти расходы дополнительно на самого потребителя услуг. Об этом много говорилось. Мы это тоже проверили. На самом деле этот тезис не подтвердился. Только 6 процентов предпринимателей второй волны реформы сказали, что они будут вынуждены включить их издержки в стоимость услуг и товаров, которые они предоставляют населению. При этом в большинстве своем будут искать другие способы, то есть они не собираются каким-либо образом повышать нагрузку на самих потребителей и их клиентов.

В целом нужно сказать, что, конечно, болезненно бизнес реагирует на эти изменения. 51 процент в целом относится к реформе, скорее, отрицательно. И здесь комплекс факторов, которые были обозначены. И в целом любая новация при общеэкономических условиях, с другой стороны, неподготовленности бизнеса с точки зрения цифровизации, финансовой грамотности является для них такой двойной нагрузкой. Они в принципе не привыкли так жить немного. Действительно это

вопрос перехода в более открытый, прозрачный формат. 26 процентов каждый четвертый сказал, что к реформе относится положительно. Индивидуальные предприниматели здесь более негативно оценивают, они более уязвимыми себя считают здесь в этих вопросах, чем юридические лица.

И к вопросу цифровизации. Я просто приведу вам цифры другого исследования, которое мы не так давно провели с технопарком "Сколково", о готовности малого и среднего бизнеса к цифровой экономике. Использовали международную методологию, и если говорить о "ярких" цифрах, то есть мы говорим готовность, берем за шкалу 100-процентных пунктов, готовность составляет 36-процентных пунктов. Есть такая цифра, например, 71 процент компаний у нас использует доступ широкополосный в Интернет, мобильный Интернет есть у 52 процентов, облачный сервис для хранения и обработки данных менее трети компаний используют в своей работе. Также 37 процентов, например, не имеют вообще сайта или имеют буквально сайт-визитку. Не у всех в компании настроен электронный документооборот и много-много других аспектов, которые тоже являются одним из таких серьезных барьеров перехода, безболезненного перехода к онлайн-кассам.

Вот это основные результаты, которые мы получили. Надеюсь, они будут полезны и интересны в работе. Мы готовы поделиться более полной версией. Поэтому, пожалуйста, мы открыты. Спасибо большое.

### **В.Б. ШУБА**

Хорошо. Как мы уже и договорились, передайте, пожалуйста, сотрудникам аппарата.

Следующий выступающий – Нестеренко Леонид Дмитриевич, член федерального президиума Ассоциации малоформатной торговли,

директор Ассоциации предпринимателей Аква Вендинга.  
Пожалуйста.

**Л.Д. НЕСТЕРЕНКО**

Спасибо.

Всем добрый день! Я представляю в рамках ассоциации еще Ассоциацию предпринимателей Аква Вендинга и в целом имею отношение к вендингу. Мы активно взаимодействуем с "Национальной Ассоциацией Автоматизированной Торговли", с "Сотой", "ОПОРОЙ России" и так далее.

Хочу сказать, что в рамках данного законопроекта действительно было сделано очень много шагов навстречу бизнесу, навстречу участникам вендинговой отрасли. В частности, то, о чем сказал Даниила Вячеславович, вода в разлив была освобождена от применения ККТ, потому что это социально важный, социально значимый продукт. Также было много сделано шагов (и это нашло отражение в поправках) в части, касающейся использования одного кассового аппарата на несколько торговых автоматов. Это тоже облегчит значительно жизнь вендингу. И, безусловно, самое главное — это отказ от применения принтера чеков, потому что это просто бы "убило" отрасль. И эти существенные поправки все ждали, когда они все-таки вступят, не вступят в силу. То есть бизнес был немножко в таком зависшем состоянии, когда... сейчас-то все состоялось. Безусловно, с благодарностью это принимается.

В целом же наша вендинговая отрасль, в общем-то, даже в какой-то степени тоже заинтересована в том, чтобы на рынке остались, скажем так, те предприниматели и те компании, которые и конкурентоспособные, и работают, живут в правильном в том числе налоговом русле, то есть исправно платят все налоги, показывают свою выручку и так далее, и так далее. Поэтому мы считаем, что это

в первую очередь приведет в том числе и к какому-то оздоровлению отрасли.

Есть небольшие моменты, связанные с тем, что производители автоматов разные.

ог

И вот это устройство сопряжения, то есть передача данных от автомата до кассового терминала, теперь, когда его можно разместить вне офиса, — вот таких производителей всего четыре. Даниил Вячеславович сказал, что ККТ-рынок и рынок производителей непосредственно самих фискальных накопителей, он расширился за год, а вот этот узкий рынок, который "Телеметрон", в частности, занимает, еще ряд компаний, вот он пока, к сожалению, не настолько широко представлен. И с учетом того, что закон только-только сейчас вступил в силу, просто еще не все компании могут оперативно оснастить свои автоматы вот этими модемами для передачи данных на контрольно-кассовую технику.

Вот здесь, может быть, хотелось бы какой-то, я не знаю... Отсутствие вины... То есть есть контракт, допустим, проплатили, но вот нет этого модема. Чтобы налоговые органы территориальные не применяли жесткие санкции. Потому что сейчас нам уже... мне звонили вчера два раза: вы будете принимать контрольно-кассовую технику? — из 20-й налоговой. Я говорю: мы не будем, мы в исключениях. Через 20 минут еще раз звонок, другой специалист звонит. То есть... Я понимаю, что... Понятно, что они тоже готовятся, им нужно понимать, каким образом это все дальше администрировать. И поскольку наши аппараты, они стоят на улице, они на виду, то есть... они их обзревают.

Вот этот момент, Даниил Вячеславович, хотелось бы как-то... какие-то либо разъяснения, либо просто какое-то понимание для бизнеса, что не будет, как говорится, использоваться во вред.

В целом бизнес готов и, в общем-то, позитивно воспринимает вот эти новые поправки. Мы этому очень рады. Говорю от имени бизнес-сообщества.

**В.Б. ШУБА**

Оптимизма все больше становится.

**Л.Д. НЕСТЕРЕНКО**

Нет, на самом деле то, что было, и то, что сейчас есть, это две большие разницы.

**В.Б. ШУБА**

Вы закончили?

**Л.Д. НЕСТЕРЕНКО**

Да.

**В.Б. ШУБА**

Ирина Альфредовна просит слово, потому что она несколько месяцев назад была одной из первых, кто в Совете Федерации поднял эту тему в части производства...

**И.А. ГЕХТ**

Да. Мы на самом деле в 2017 году как раз вместе с уполномоченным по защите прав предпринимателей в Челябинской области эту тему подняли. Хочу сказать, что сегодня все вопросы сняты, и на самом деле бизнес "смирился" (в терминологии Елены Николаевны), это произошло.

Единственное, что из предложений поступило из региона, это вопрос о внесении изменений в приказ Минкомсвязи России "Об утверждении критерия определения отдаленных от сетей связи местностей" в части установления дополнительного критерия

отнесения местностей, находящихся за пределами населенных пунктов, к удаленным от сетей связи. Это имеет отношение к тем же садовым некоммерческим товариществам, которым, кстати, запрещены сегодня, в соответствии с новым законодательством, наличные расчеты, это базы отдыха, различные нестационарные, стационарные объекты на трассах и так далее. Поэтому здесь если мы совместно с вами инициируем изменение в этот приказ, внося дополнительные критерии в отношении этих объектов...

И еще один вопрос, Виталий Борисович. Мы вносили поправку в тот закон, который в первом чтении был одобрен Государственной Думой, и, честно говоря, нам непонятны мотивы отклонения. Мы просили освободить от использования контрольно-кассовой техники объекты, торгующие хлебом, то есть киоски, которые торгуют хлебом. Почему-то молоко включили, а хлеб, который сегодня имеет выручку в киоске 50–100 тысяч в год (то есть мы провели анализ по всей стране), эти объекты торговли не освободили. У нас мороженое освобождено, безалкогольные напитки на розлив освобождены, молоко включили — хлеб у нас категорически отказались включать.

Хотя это на самом деле вопрос, потому что у крупных хлебокомбинатов есть своя сеть в регионах торговли. Господин Макаров даже не знал, что есть киоски по торговле хлебом, то есть, видимо, давно он не был в поездке по стране. Поэтому здесь я все-таки прошу поддержки, для того чтобы хлеб, он тоже был включен в число тех субъектов, которые освобождены от применения контрольно-кассовой техники. Спасибо.

### **В.Б. ШУБА**

Я думаю, Илья Вячеславович, выслушав всех выступающих, тогда и ответит на все вопросы, которые сейчас прозвучали.

Сейчас слово предоставляется Булавиной Татьяне Геннадьевне, вице-президенту АО "Штрих-М".

**Т.Г. БУЛАВИНА**

Всем добрый день! Благодарю за возможность выступить. Сегодня я выступаю, наверное, от лица всех производителей контрольно-кассовой техники (других не вижу, чтоб пришли).

МВ

Хотелось бы сказать, что да, Даниил Вячеславович правильно сказал, что в первый этап был недостаток предложений. Это было связано со многими аспектами. Многие предприниматели, производители не были готовы, возможно, в какой-то момент, были проблемы с перебоями техники в регионах. Сейчас, конечно, этого ничего нет. Мы в свое время были лидерами в этой отрасли. Сейчас, конечно, пришедшие 43 производителя, которые нам составили конкуренцию, с одной стороны, возможно, нас где-то не радуют, потому что они навезли огромное количество китайской техники сюда. А мы тут на своих четырех заводах пытаемся им как-то конкуренцию составлять.

С другой стороны, я считаю, что этот закон дал мощный толчок развитию нашей отрасли, что положительным образом сказалось и на нас. То есть мы, конечно, сидели на своих лаврах, нам все было хорошо. Сейчас нам приходится очень быстро думать, быстро принимать решения, быстро реагировать на все ситуации, изменения в законодательство и так далее.

Да, возможно, мы где-то совершали ошибки. 20 декабря, наверное, все помнят, это черный день "Штрих-М". Не перестаем приносить извинения, но при этом мы учли все свои ошибки. Это было так заметно, потому что было действительно огромное количество касс в России. Мы в свое время являлись лидерами и за

20 лет успели своими кассами обеспечить торговлю максимально, поэтому это так было заметно.

Когда у производителей поменьше случались какие-то казусы, это не приобретало масштабов национального бедствия. В то же время мы достаточно быстро справились.

И теперь я хочу сказать, что насчет ПО (Елена Николаевна говорила). Программное обеспечение для контрольно-кассовой техники, онлайн-касс, сейчас у нас по большей части бесплатное вообще. То есть то, что первый год... я не знаю. Есть, конечно, производители, которые там включают, а дальше начинают каждый год что-то зарабатывать. Но у нас есть несколько вариантов программного обеспечения, которое бесплатно. Просто предоставляется базовый комплект, который достаточен для работы малого бизнеса. Понятно, там нет какой-то комплексной автоматизации и так далее. Но элементарно — печать чеки, передавать данные в налоговую, вести минимальный товароучет — эти программы есть, и она не одна. Я уверена, что у каждого производителя контрольно-кассовой техники такие предложения тоже есть.

И то, что обновление у всех происходит теперь в "облачном" пространстве это тоже есть такое. То есть не обязательно человеку, который приобрел кассу обслуживать в сервисной организации. Он может, зайдя на сайт производителя, все обновления, самостоятельно все это понять и изучить. Тем более что мы уделяем действительно этому огромное значение. Мы где-то могли бы пожаловаться на недостаток информационных ресурсов именно государственных, потому что мы со своей стороны пытаемся на телевидение выйти со своими темами, что, люди, осталось до 1 июля 9 дней. Но нас не хотят брать ни какие-то средства массовой

информации, ни телевидение. Говорят: вы деньги заплатите и мы все про это расскажем. Мы действительно уже устали платить, потому что мы все время ходим и платим, мы ролики обучающие снимаем, транслируем везде, где только можно.

---

*(Микрофон отключен.)*

Если бы вы играли в футбол, то вопросов нет. *(Смех в зале.)*

**Т.Г. БУЛАВИНА**

Вы знаете, я посетила (извините, немножко отвлекусь) FIFA, фан-зону на Воробьевых горах, и там все кассы штриховые стояли в магазине, который сувенирами FIFA торговал. Приятно тоже такое видеть.

Далее. Хотелось еще сказать о следующем. Низкая активность предпринимателей. То есть действительно времени осталось мало, а народ не спешит подключать онлайн-кассy. И то, что 1 июля налоговый вычет как-то, я смотрю не очень-то все стимулирует быстрее это делать.

**РЕПЛИКА**

Они даже не понимают.

**Т.Г. БУЛАВИНА**

Не думаю, что это связано с низкой информированностью. Здесь как раз вопрос русского человека – либо действительно в последнюю неделю сейчас все массово пойдут, но уже в это с трудом верится.

**В.Б. ШУБА**

Видимо, на авось. Авось пронесет!

**Т.Г. БУЛАВИНА**

Но в основном я думаю, что да. Многие рассчитывают, что до осени все-таки никак не будут штрафовать, лето мы растянем, протянем, а осенью...

Очень бы хотелось все-таки какой-то административный ресурс, чтобы...

**С МЕСТА**

Вот не надо административных ресурсов.

св

Мы, конечно, понимаем, у вас рынок, затоваренность. Не надо административных ресурсов, давайте мы еще будем здесь... Я думаю, что это не оттого, что все такие прямо несознательные. Надо понимать, какая экономическая ситуация сейчас у людей. Поэтому зачем административные ресурсы?

**И.А. ГЕХТ**

И еще вот ваши кассы — это отечественное производство или это комплектующие, завезенные сюда?

**Т.Г. БУЛАВИНА**

Нет, у нас не контрактное, у нас собственное производство. Четыре завода в России.

**И.А. ГЕХТ**

Вы собираете или осуществляете просто...

**С МЕСТА**

*(Микрофон отключен. Не слышно.)*

**Т.Г. БУЛАВИНА**

Естественно, какую-то комплектующую мы завозим.

**И.А. ГЕХТ**

Насколько процентов в кассовом аппарате...

**Т.Г. БУЛАВИНА**

В разных кассах по-разному, но я, честно говоря, сейчас прямо не готова вам ответить.

**В.Б. ШУБА**

То есть не готовы в техническую сторону?

**Т.Г. БУЛАВИНА**

Техническую сторону осветить сейчас... вы лучше запросите, мы вам так ответим.

**С МЕСТА**

*(Микрофон отключен. Не слышно.)* ...как раз безопасности...

**И.А. ГЕХТ**

Поощрять китайского производителя.

**Е.Н. ДЫБОВА**

Сертификат страны происхождения выдавали вам или нет?

**Т.Г. БУЛАВИНА**

Естественно, мы же российские производители.

**Е.Н. ДЫБОВА**

Если у вас отечественные производители... *(Не слышно.)*

**В.Б. ШУБА**

Нет, то ли это сборка только, полное производство...

**Т.Г. БУЛАВИНА**

Нет, у нас полное, от разработки, у нас собственные разработчики.

**В.Б. ШУБА**

Хорошо. Давайте изучим.

Ну, что, коллеги, наверное, послушаем именно представителя, позвольте назвать, того класса, кто непосредственно воспринимает наши решения и, исходя из этих решений, продолжает вести бизнес.

Зубков Николай Анатольевич, индивидуальный предприниматель, город Севастополь.

**Н.А. ЗУБКОВ**

Здравствуйте, уважаемые участники "круглого стола"! Благодарю за возможность донести до вас позицию самого мелкого бизнеса, первой ступени, назовем так. То есть я выскажу позицию предпринимателей конкретно города Севастополя. С вашего позволения, я зачитаю.

О важности поддержки малого бизнеса многократно говорил Владимир Владимирович Путин. Во многом благодаря именно его поручениям предприниматели получили право на налоговые каникулы, снижение ставок по упрощенной системе налогообложения, а также возможность взять кредит по сниженной процентной ставке и другие улучшения. То есть глава государства дают четкий сигнал, что малый бизнес нужен стране и может рассчитывать на его поддержку.

К сожалению, этого нельзя сказать об экономическом блоке Правительства ни предыдущего состава, ни нового. Ярким примером неисполнения поручения Президента является разработанная Правительством и сейчас действующая редакция федерального закона № 54-ФЗ о применении контрольно-кассовой техники при осуществлении наличных расчетов.

Некоторые положения закона не отвечают ни интересам государства, ни даже здравому смыслу. Так, до внесения изменений в закон предприниматели, работающие на патенте и ЕНВД, могли не использоваться кассовые аппараты, так как сумма налога для них не зависит от объема выручки. Но с 1 июля 2018 года для первой части, а для всех остальных – с 1 июля 2019 года все изменится. Сфера обязательного применения кассовых аппаратов расширена практически на всю розничную торговлю и все сферы услуг. 95 процентов из них работают на патенте и ЕНВД. Теперь каждая

бабулька, торгующая носками в палатке на рынке, каждый фермер, каждый парикмахер, каждый ателье, каждый сантехник, электрик, любая точка общепита, все торгующие через интернет-ресурсы обязаны обзавестись новыми кассовыми аппаратами. В эту же сферу попали даже те предприятия и индивидуальные предприниматели, которые к наличному обращению вообще не имеют никакого отношения. Теперь, если деньги на расчетный счет предприятия поступают от физического лица через банк, то тоже нужно выдавать кассовый чек. Этим искусственно создается массовый спрос на кассовые аппараты. На сегодняшний день число предпринимателей, имеющих право работать без кассового аппарата, составляет более 2 миллионов человек – это плательщики патента и ЕНВД, а также другие группы, а цена за аппарат составляет с минимальным набором около 20 тыс. рублей. Следовательно, потенциальный рынок сбыта составляет около 40 млрд. рублей.

Аппетиты продавцов кассовых аппаратов понятны. Благодаря действующей редакции закона они увеличили себе рынок сбыта в несколько раз, включив в число обязательных покупателей своей продукции практически все субъекты предпринимательской деятельности. Создана целая отрасль "цифровой экономики", паразитирующая на самом малом бизнесе. Но такая цифровая экономика не имеет ничего общего с той, о развитии которой говорит Президент. Еще одна проблема – это появившаяся возможность неограниченного количества проверок со стороны налоговой службы порядка применения кассовых аппаратов. И, как следствие, это штрафы, штрафы и еще раз штрафы.

Ошибка с кассовым аппаратом при продаже вещи за 15 рублей может обернуться штрафом, в сотни раз превышающем стоимость товара, а это именно та неналоговая фискальная нагрузка, о

необходимости сокращения которой неоднократно говорил Президент.

тм

Мы считаем, что некоторые положения действующей редакции федерального закона № 54-ФЗ не отвечают интересам государства и граждан по следующим причинам. Сумма налогов, которая уплачивается в бюджет предпринимателями на патенте и ЕНВД, не зависит от объема фактически полученной выручки, которую и призван фиксировать кассовый аппарат. Сумма платежей в бюджет зависит от других показателей — торговой площади, места расположения, количества сотрудников. Заработал предприниматель что-то или нет, налог он заплатит в любом случае. Так как применение кассовых аппаратов не оказывает никакого влияния на собираемость налогов, то их использование для плательщиков патента и ЕНВД утрачивает здравый смысл. Вменение данной категории налогоплательщиков обязанностей, не имеющих практического содержания, нельзя расценивать иначе как дополнительные барьеры при организации собственного дела и развития малого бизнеса в целом. А законные интересы покупателя защищены действующим законодательством — сейчас чек на покупку выдается по требованию покупателя. Обращаю внимание, на патенте и ЕНВД работает в основной своей массе только самый мелкий бизнес — парикмахерские, ателье, маленькие магазины, кафе и прочие бытовые услуги с относительно небольшими выручками, особенно в малых городах и сельской местности.

Действующая редакция федерального закона № 54-ФЗ за нарушение порядка применения кассовых аппаратов предусматривает штраф от 2 до 30 тысяч и выше. Два-три штрафа приведут к банкротству мелкого предпринимателя и увольнению

сотрудников. В результате государство вместо роста поступления налогов и сборов и повышения занятости получит только рост цен, безработицу и социальную напряженность. Любой дополнительный повод для проверки штрафа – это еще и потенциальная возможность для злоупотреблений и давления на бизнес. Также государственный бюджет неизбежно понесет дополнительные расходы, связанные с администрированием увеличившегося количества кассовых аппаратов, которые можно компенсировать только за счет поступления штрафов, ведь сумма налога не зависит от выручки.

Средняя стоимость установки кассового аппарата на сегодняшний день составляет минимум 20 тыс. рублей плюс ежемесячное обслуживание от 500 до 1000 рублей, плюс расходы на замену фискального блока. Для любого предпринимателя это дополнительные непроизводительные расходы, которые не приведут к росту товарооборота и объему услуг, но которые должны быть включены в стоимость, а это опять повлечет рост цен. Стоимость кассового аппарата нужно оплатить сразу, а частичное возмещение затрат за счет уплаты ЕНВД и патента растягивается во времени.

Учитывая, что патент и ЕНВД уплачиваются в местный бюджет, то возможность уменьшения этих налогов на стоимость кассового аппарата уже привела к сокращению поступлений в местный бюджет по этим налогам. Это означает, что средства, которые должны были пойти на нужды нашей страны, просто переместились в карманы продавцов кассовых аппаратов, а это миллиарды рублей. На эти деньги можно было сделать массу полезных дел для нашей страны.

Существующие упрощенные системы налогообложения в виде ЕНВД и патента – это реальная помощь именно самому мелкому бизнесу, который рассчитан на то, чтобы прокормить себя и семью.

С появлением патентной системы и ЕНВД многие предприниматели почувствовали себя гораздо увереннее. Государство убрало ненужный контроль: если хочешь работать на патенте, оплати его, а отчетность вообще не нужно сдавать. С ЕНВД чуть сложнее, но тоже никаких проблем нет. Но самое главное – не было причины для неограниченного количества проверок со стороны налоговой и, как следствие, штрафов. И такая политика государства дала положительные результаты – число реально работающих субъектов малого предпринимательства выросло, увеличились и поступления в бюджет от малого бизнеса, страна развивается. Но кому-то это очень не нравится и под предлогом борьбы с нелегальным оборотом наличности в парикмахерских, ателье, кафе и так далее решили опять "закошмарить" малый бизнес с помощью интернетных кассовых аппаратов. Вот так, прикрываясь поручением Президента и полностью извратив его смысл, кто-то решил подзаработать на продаже кассовых аппаратов и ради собственной выгоды поставить под угрозу закрытие сотни тысяч рабочих мест в стране.

Действующая редакция федерального закона № 54-ФЗ несет следующие негативные последствия, по нашему мнению. Прямые потери государства в масштабах страны от неуплаты налогов в местные бюджеты измеряются миллиардами рублей. Эти деньги напрямую пойдут в карманы продавцам кассовых аппаратов. Расходы местных бюджетов на социальные нужды должны быть уменьшены на сумму недополученных налогов. Возрастает неналоговая фискальная нагрузка в виде штрафов. В результате роста неналоговой фискальной нагрузки многие представители малого бизнеса вынуждены будут закрыться, что приведет к уменьшению суммы платежей в бюджет не только единого налога на вмененный доход и платы за патент, но и подоходного налога, взносов в

пенсионный фонд, сократиться количество рабочих мест, как следствие, компенсация дополнительных расходов предпринимателей и опять возрастут цены. Возрастает недоверие к институтам власти, дается лишний повод для недоброжелателей нашей страны попробовать раскачать протестные настроения уже в предпринимательской среде. Людей будут пытаться вывести на улицу и использовать в качестве массовки в деструктивных целях. А в содержании плакатов, которые попытаются развернуть за спинами людей, можно не сомневаться.

Малый бизнес очень надеялся на принятие изменений в действующий закон, но, к сожалению, ни один из законопроектов, в том числе и самый необходимый нам № 309806-7, не были приняты. Времени до 1 июля 2018 года и, соответственно, 2019 года остается все меньше.

МГ

Поэтому мы обращаемся к вам с просьбой выступить инициатором законопроекта об освобождении плательщиков патента и ЕНВД от обязанности использовать кассовые аппараты. В масштабах страны это миллионы предпринимателей и членов их семей и миллиарды рублей налогов, уплачиваемых в бюджет.

Я понимаю, что мое выступление прозвучало диссонансом на фоне довольно-таки благостных докладов, но это информация, что называется, с самого низа, из предпринимательской среды. Если есть какие-то вопросы, я готов на них ответить, что называется, от первого лица.

**В.Б. ШУБА**

Спасибо, Николай Анатольевич.

Первое. Закон сегодня есть, закон действует. Закон подвергся серьезной доработке или где-то в какой-то части переработке.

Изначально я информировал, затем Елена Николаевна сказала, что с бизнес-сообществом проведены были консультации и все то, что нашло отражение в измененном законе – а он принят только сегодня, Совет Федерации еще не принимал свое решение... То есть в ближайшую неделю уже принято Советом Федерации будет то или иное решение. И если Совет Федерации одобрит, то Президент с 1 января введет в действие.

Я полагаю, Вы не знакомы просто с той версией закона, которая принята?

**Н.А. ЗУБКОВ**

С версией закона я успел ознакомиться, что называется, по диагонали. Но я посмотрел, что там освобождается...

**В.Б. ШУБА**

Даниил Вячеславович, в общем-то, озвучил и ответит на те вопросы, которые Вы поставили.

**Н.А. ЗУБКОВ**

Принципиальный момент: плательщики патента и ЕНВД, к сожалению, не попадают, не все. Основной контингент не освобождается. То есть самая бóльшая часть людей, которая на патенте и ЕНВД, продолжают... *(Говорят одновременно.)*

**В.Б. ШУБА**

Законодательный процесс не стоит на месте, он движется. Мы Вас услышали.

Я прошу прощения, Вы просили слово.

**В.М. ТЕРТУС**

Добрый день! Меня зовут Вячеслав Михайлович Тертус, я из Севастополя. Я являюсь экспертом по налогообложению. Я хотел дополнить выступление своего коллеги следующим.

Гузелия Ринатовна, я обращаюсь в первую очередь к Вам. Я Вас хотел бы пригласить на рынки Крыма, чтобы Вы провели свои исследования также и там. У нас на одном рынке 5,5 тысячи человек и на другом в Симферополе 8 тысяч человек-предпринимателей. Я не думаю, что у Вас будут такие благостные выводы, потому что в большинстве случаев отношение крайне негативное.

Второй момент. У нас в начале июля в Севастополе будет собираться митинг, уже этот процесс идет, людей потихоньку начинают вытаскивать на улицы. И митинг этот, извините меня, идет уже по рынкам, мы с людьми разговаривали, они говорят, что откаты от техники получают Путин и Мизулина, открытым текстом говорят. Мы, конечно, смеемся в лицо, но это те, кто понимают. А те, кто не понимают?

**В.Б. ШУБА**

Я прошу прощения. Мизулина беби-боксами занимается.

**В.М. ТЕРТУС**

Да. Абсурд, понимаете? Но людям это вбивают в головы, и мы очень боимся, что это выйдет именно таким видом, то есть вынесено именно так.

И последний вопрос. Дело все в том, что большинство предпринимателей не выдерживают внедрения кассовых аппаратов в силу того, что у кого-то не хватает знаний, у кого-то не хватает, допустим, понимания всех этих процессов, невзирая на большую разъяснительную работу, которую проводит налоговая инспекция. У нас каждый день по три раза по телевидению идут ролики налоговой инспекции о том, как хорошо внедрить кассовый аппарат, но, к сожалению, многие люди не понимают, и многие будут закрываться, и уже пошли эти процессы закрытия. Закрытие предпринимателей (то есть они прекращают свою деятельность) – это дает возможность

торговым сетям войти на рынок и диктовать свои условия. Торговые сети вы знаете, кому принадлежат: это не отечественный бизнес вообще ни разу, они все принадлежат офшорным компаниям. И получается, что мы теряем даже в том числе при уничтожении малого бизнеса на вопросах безопасности страны, потому что наши отечественные производители, как правило, пользуются услугами малого бизнеса для того, чтобы продать свою продукцию, это факт. Как правило, ходишь по рынку, и все, что отечественного производства, зачастую продается именно через малый бизнес, потому что в сети зайти невозможно и сети выкручивают руки так производителям отечественным, что действовать абсолютно невозможно.

**В.Б. ШУБА**

Спасибо.

Ольга Леонидовна, член Совета Федерации, пожалуйста.

ст

**О.Л. ТИМОФЕЕВА**

Поясню, почему для Крыма и Севастополя этот вопрос вообще наиболее актуальный. То есть мы не забываем, что Крым и Севастополь находятся в условиях санкций, наиболее жестких, что в Крыму и в Севастополе предприятия фактически свернуты, крупные предприятия, их просто нет. То есть то, что в планах восстанавливать промышленность, это еще не реализовано. И основной бизнес — это мелкий бизнес: курортный бизнес, торговый бизнес, бизнес предоставления услуг. Соответственно, с учетом всех вот этих условий введение контрольно-кассовой техники для мелкого бизнеса становится наиболее острым, потому что фактически у людей нет другой альтернативы. И если сейчас мы действительно начинаем применять фискальные меры, то

фактически люди сталкиваются, понимаете как, с безысходностью: то ли ты уходишь в серую зону, то ли ты вынужден, скажем как, если ты легализуешь свой бизнес, то ты действительно терпишь определенные убытки.

Я посмотрела, потому что, например, вот можно я просто пробегусь? Что выпадает из закона, который мы сейчас принимаем, какие направления. Выпадают парикмахерские и косметические услуги. Дальше – ремонт и техническое обслуживание бытовой и радиоэлектронной аппаратуры, бытовых машин, бытовых приборов, часов, ремонт и изготовление металлоизделий, мелкий бизнес. Дальше, 9.11 – техническое обслуживание и ремонт автотранспортных и мототранспортных средств и машинооборудования, то есть все маленькие лавочки по оказанию вот такого рода услуг. 10 – оказание автотранспортных услуг по перевозке грузов автомобильным транспортом. 11 – оказание автотранспортных услуг по перевозке пассажиров автомобильным транспортом.

Следующее – ветеринарные услуги. 28 – проведение занятий по физической культуре и спорту. 32 – оказание услуг по перевозке пассажиров водным транспортом, оказание услуг по перевозке грузов водным транспортом. Дальше – ведение охотничьего хозяйства и осуществление охоты. Если вот еще 37 пункт, я не думаю, что он будет болезненным, 38 – занятия медицинской деятельностью или фармацевтической деятельностью лицом, имеющим лицензию на указанные виды деятельности. То вот 40, 45 и 48, они действительно... услуги по прокату, а дальше мы уходим в перечень услуг – розничная торговля, осуществляющая через объекты стационарной торговли, розничная торговля, осуществляющая через объекты стационарной торговли из сети, не

имеющей торговых залов, услуги общественного питания, оказываемые через объекты организаций общественного питания с площадью такой-то зала, услуги общественного питания, не имеющие зала для обслуживания посетителей. То есть вот для Крыма, например, вот это актуальнейшая тема. И поэтому то, что сейчас было сказано представителями предпринимательского сообщества Севастополя, даже сейчас, с принятием вот этого закона, вот эти все сферы деятельности, они все равно попадают под необходимость наличия кассовых аппаратов. То есть мы ставим людей фактически в ситуацию без выбора: либо они действительно уходят сейчас в нишу индивидуальных предпринимателей, чтобы оттянуть этот процесс до 1 июля 2019 года, либо сейчас эти предприятия фактически... И это опять же возможность спекулировать на этой теме и выводить людей на улицу. А с учетом того, что у людей действительно нет выбора и нет понимания, как ситуация будет развиваться, то такое развитие событий вполне возможно.

Вот просто, уважаемые коллеги, у меня к вам просьба, как мы действительно вот в этой ситуации можем решить этот вопрос. Потому что сейчас для Крыма и Севастополя, я вам говорю, что я понимаю, что мы не можем их вычленять из общей массы. Но ситуация в Крыму и Севастополе, она специфичная. Вот я обращаюсь ко всем, чтобы мы с вами нашли наиболее приемлемое решение.

### **С МЕСТА**

А вообще, Виталий Борисович, на самом деле получается очень интересно.

вб

То есть парковки мы освобождаем, хотя мы понимаем, что такое парковки, особенно в регионах, и какой это бизнес, а совершенно адекватные предложения (я все про хлеб не могу успокоиться) мы отвергаем. Как парковки попали в эту среду, мне непонятно.

Даниил Вячеславович, и тоже позиция по транспорту. Нелегальный там является конкурентом. И вместо того, чтобы навести порядок и уйти от нелегального, мы ищем подходы, как, так сказать, нам выровнять эти условия. Мне здесь, честно говоря, подходы непонятны.

**В.Б. ШУБА**

Хорошо.

Коллеги, Дмитрий Александрович хотел.

Пожалуйста.

**Д.А. ШАТОХИН**

Коллеги, у меня тоже опасения насчет открытия такой лазейки. У нас уже есть несколько таких федеральных законов... закон № 44, в который мы каждые, по-моему, три месяца уже вносим. Это с одной стороны.

С другой стороны, у меня уже куча тоже обращений еще эту лазейку приоткрыть. Например, это досуговые учреждения культуры. Потому что для Республики Коми (я представляю) 248 муниципальных библиотек сейчас у нас получают освобождение, а 306 культурно-досуговых учреждений не будут освобождены. И у меня сейчас будет только одно предложение им – всем домам культуры называться библиотеками и, соответственно, уйти от кассовых аппаратов.

И второе – это целая ниша общественных объединений. У меня тоже две группы обращений есть.

Первое. У нас есть социально ориентированные некоммерческие организации. Причем проблема-то в чем? Что мы заставляем многие становиться таковыми, потому что у нас есть задача: 10 процентов соцуслуг мы должны перевести в некоммерческий сектор. Например, мы с этого года создали 15 некоммерческих организаций и все соцуслуги по уходу за престарелыми перевели туда, и они сейчас тоже завалили обращениями: что делать?

Причем, Даниил Вячеславович, вопрос тогда следующий, что вроде бы освобождение есть... Сейчас конкретно скажу как. Организации временно освобождены от обязанности применять ККТ... это именно по уходу за детьми, больными и престарелыми, однако не приводят точную привязку указанных услуг к ОКВЭД, что затрудняет толкование указанной нормы по правомочности. Запрос в ФНС был, и они сказали: "Ребят, вы все равно должны будете ставить контрольно-кассовую технику". Там наличность очень маленькая — это раз. Причем это, понятно, социально ориентированные, там доходов никаких нет. Поэтому чего-то с этой проблемой нужно делать.

И вторая еще группа — это наши охотники и рыболовы, которые тоже... Там выручка минимальная, у них там какие-то свои ячейки есть в этих бедных районах, и они какие-то взносы берут небольшие, а при этом теперь тоже не знают, чего делать.

### **С МЕСТА**

Они тоже выпали из этого.

### **Д.А. ШАТОХИН**

Да, они вроде как не ИП, потому что нет там прибыли, а при этом такую социально значимую тоже нагрузку имеют. Это объединения охотников.

Я в принципе готов, Даниил Вячеславович, передать Вам эти обращения. Спасибо.

**В.Б. ШУБА**

Спасибо. Я думаю, что Даниил Вячеславович ответит на вопрос.

Коллеги, давайте будем прагматиками. Нет ни у кого желания убивать малый и средний бизнес, мелкий бизнес и так далее. Сегодня мы пытаемся показать (даже из тех перечислений, которые есть): некоторые виды деятельности очень прибыльные. Те же косметологи. Я не полагаю, что они очень бедные люди. И тем более дамам, наверное, более известно...

**РЕПЛИКА**

Жена говорит, что это дорого. *(Оживление в зале.)*

**В.Б. ШУБА**

Значит, жена Вас обманывает.

Так что, коллеги, установка одного кассового аппарата с фискальной памятью не убьет бизнес.

**С МЕСТА**

Смотря в каком регионе.

**О.Л. ТИМОФЕЕВА**

В каком регионе находится.

**В.Б. ШУБА**

Да, мы еще раз посмотрим. Севастополь, наверное, Крым давайте посмотрим отдельно.

С одной стороны, мы говорим, там нет возможности развернуться более серьезному бизнесу, как Вы представили, что идет в основном торговля или оказание услуг через мелкий бизнес. С другой стороны, товарооборот, значит, сохраняется. Тут неважно, какого вида бизнес – мелкий, средний или крупный бизнес.

**О.Л. ТИМОФЕЕВА**

Там же в зависимости опять, сколько людей.

**В.Б. ШУБА**

Давайте так: сейчас Данила Вячеславович ответит на ряд вопросов. Я понимаю, у него бумага закончилась, он все фиксировал все предложения, которые есть. Давайте, сгруппировав их... И какие в дальнейшем шаги мы будем предпринимать, для того чтобы улучшить законодательство? Ну и, конечно, еще раз повторяю, никто не желает, как я сказал уже (может быть, грубо), убивать бизнес.

**Д.В. ЕГОРОВ**

Я тогда хронологически, с вашего позволения. Если что, вы мне напомните вопрос, на который я не ответил.

Первое. У нас нормативно предусмотрена возможность аренды (это тот прямой вопрос, который был), то есть я кассовые аппараты в аренду на срок могу брать. При этом мы понимаем ситуацию, что у нас, скажем так, наверное, идеального государственного регулирования...

ог

Все бы страны хотели, но... Это точно то, к чему нужно стремиться, но реальность может отличаться, поэтому...

Вы, наверное, слышали, что мы готовим... скажем так, участвуем в подготовке норм по самозанятым гражданам, в том числе и с решениями как в части налоговой, так и в части фискализации. То есть там не предполагается применения контрольно-кассовой техники в том виде, как она сегодня существует. Это первая часть.

Второе, что касается операторов. Откуда вообще концепция? Эта история еще развивалась с операторами электронного

документооборота. С чем мы столкнулись – что либо государство создает рынок услуг под моделью 24 на 7 (а это требует модели 24 на 7 – все работают по-разному), и этот рынок услуг передается, по сути, в одни руки тому или иному госоргану, в данном случае – налоговым органам... Соответственно качество ввиду отсутствия конкуренции – мы уже все знаем, как это обычно работает.

То, что мы сейчас наблюдаем – что у нас повышается конкуренция операторов. Они берут на себя дополнительные функции, и у них понижаются цены за их услуги. Поэтому, с нашей точки зрения, конкурентный рынок – это лучше, чем рынок, с которого с вас, предпринимателей, извините, заберут деньги и отдадут к нам в налоговую, которая все равно их потребит, просто другими способами, потому что кому-то это обслуживать надо, САРЕХ там в любом случае колоссальные существуют. Это третье.

Следующее, по поводу невозможности пробития чека. Я все-таки хочу обратить внимание и на технологию, и на закон, что касса в случае отсутствия Интернета не останавливается, касса продолжает работать до тех пор, пока она не поймает Интернет и пока она не выгрузит все, что у нее накопилось, в налоговую службу. Никакой взаимосвязи между Интернетом и онлайн-работой кассы технологически не существует. Коллеги-производители, я думаю, вполне это готовы подтвердить. Значит...

**Т.Г. БУЛАВИНА**

*(Микрофон отключен. Не слышно.)*

**Д.В. ЕГОРОВ**

Тогда, извините, я... Нет, Вы поправьте...

**Т.Г. БУЛАВИНА**

Нет, я про Интернет ничего не говорила. Я говорила, что если авария, батарейки сели, зарядиться негде, получается, нужно

закрывать магазин, потому что нет возможности работать кассе. Это не Интернет.

**Д.В. ЕГОРОВ**

Хорошо. Что касается этой ситуации, я думаю, что как раз история коллег из "Штрих-М"...

**Т.Г. БУЛАВИНА**

Да, как раз мы с этим столкнулись все.

**Д.В. ЕГОРОВ**

Ну, на самом деле, опять же, это все равно опыт. И здесь мы можем, конечно, говорить, что это ваши проблемы, но в любом случае как мы видим себе решение. Первое, нам нужно всем признать, что работа без кассы – до реформы, после реформы – эта проблема существовала бы в любом случае, она нейтральна по отношению к реформе, то есть эта ситуация не зависит от новой редакции закона № 54-ФЗ. Второе, именно поэтому в законе № 54-ФЗ содержится норма о том, что в случае, если чек не был пробит по техническим причинам, налогоплательщик потом проводит эту операцию так называемым чеком коррекции. Если у меня не было света, затопило, жара, холод, ветер – всё.... И это установлено нормами законодательства.

Мы специально пытаемся избежать... Когда у нас был этот инцидент, мы собрались со всеми сетями и искали, в каких ситуациях как мы можем себя повести и какое мы можем дать регулирование по таким ситуациям. Все сети категорически возражали против возможности существования какого-то вмененного в автономном режиме. Потому что в этом случае они сталкиваются с обратной ситуацией – что ты не можешь бороться с внутренним фродом. Это нам подтвердили все, вот сколько народу

мы... Это было однозначное решение. И поэтому модель, при которой вы можете пробить после включения, существует.

Также мы проходили отдельную, например, ситуацию, если очень холодно и минус 60, не работает. То есть мы говорим: "Ребята, хорошо, когда вы разморозитесь вместе со своим кассовым аппаратом, вы можете пробить чек. Давайте другое регулирование посмотрим. В случае если у вас будет справка, что у вас с двух до четырех была температура минус 60, и вы это докажете, тогда вы можете не пробивать". Нам показалось, вроде бы благое дело, а может, дополнительное регулирование ввести. Поэтому, с нашей точки зрения, это...

сб

То регулирование, которое сегодня мы даем, достаточно. Если у вас есть прецеденты, что это не так, давайте тогда по кейсам это рассматривать, потому что именно то письмо, которое мы выпускали и при первой волне, и при инциденте, оно как раз... оно же нечастное, оно обслуживает нормы закона и говорит, что если вашей вины нет, мы вас в любом случае привлечь никак не можем. При этом лазейки остальным тоже давать не хотелось бы, тем, которые без вины будут выключать эти аппараты или, точнее, с виной.

Следующий вопрос – вендинг. Я думаю то, что нам коллеги сказали (Леонид Дмитриевич), то это как раз тот случай, когда по крайней мере в отличие от тех ситуаций, как мы видим сегодня по представленной линейке, здесь правда могут быть ограничения. И мы считаем, что то письмо, которое выходило за моей подписью под отсутствие вины и дальнейшую установку, в этой ситуации применимо, потому что закон, в итоге определились... точнее, закона-то еще по сути нет, давайте честно признаемся. Он еще все-таки проект, поэтому это вполне аргументированная позиция, что

мы не могли применять то, что еще не вступило в силу. И, следовательно, эта аргументация и эта позиция будут доведены до регионов опять же через обратную связь. Так как мы плотно взаимодействуем, мы постараемся это отконтролировать.

Следующее, что касается удаленных местностей. Что у нас с вами получается? У нас норма на самом деле имеет двухмодельную реализацию.

Первое. Мы договорились и, собственно, прописали с Министерством связи, что считается удаленными местностями.

Второе. Если вы обратите внимание на нормативное обеспечение этой ситуации, то каждый регион может определить... то есть, условно, бланкет от Минсвязи, но никто не мешает региону принять свои нормы, ограничений в законе нет.

И на самом деле чего бы хотелось избежать? Ведь на самом деле ни для кого не секрет, что мы, мягко говоря, я очень аккуратно скажу, плотно работали с регионами, чтобы они быстрее приняли эти нормы. Все-таки 85 обслужить достаточно быстро... мы это сделали в течение полутора-двух месяцев.

Если мы сейчас начнем пересматривать нормативку на федеральном уровне, мы запустим процесс сначала пересмотра нормативки, а потом пересмотра региональной, я имею в виду федеральной нормативки, а потом региональной нормативки. По-моему, гораздо проще было бы, если у региона есть проблема, то он сам может это отрегулировать, это полностью 100-процентно его полномочия. Просто ему "коридоры" дали, если не хочется сильно думать.

Следующий вопрос, который на самом деле, правда, болезненный, споров было много, — по поводу хлеба. Ситуация рождалась каким образом?

Первое. Сначала не могли определиться: по признаку хлеба освобождать? То есть, если я торгую хлебом, то я его не пробиваю. Потом решили освобождать или предложили освобождать в удаленных местностях хлеб, потом ушли на киоски. При этом то, что от нас требует Правительство... я думаю, это тоже не секрет, цены на хлеб — это, мягко говоря, болезненный вопрос, который требует очень серьезного отслеживания. И именно показатели хлеба и то, как... мы же не только про производителей услуг говорим, мы должны также понимать, что происходит с потребителем и какие цены существуют в тех или иных регионах, в тех или иных точках продаж. Поэтому, в частности, позиция Правительства была в том, чтобы хлеб оставить, мы хотим понимать, сколько везде стоит хлеб и нет ли изменения в цене.

**Т.Г. БУЛАВИНА**

Статистическое исследование за счет бизнеса?

**О.Л. ТИМОФЕЕВА**

Получается так...

**Д.В. ЕГОРОВ**

Вы знаете, как и все статистические исследования, которые в итоге за счет потребителя, я бы сказал, а не за счет... *(говорят одновременно.)*

**Т.Г. БУЛАВИНА**

*(Неразборчиво.)*... знать, профинансирует ли установку кассовых аппаратов в хлебных ларьках.

**Д.В. ЕГОРОВ**

Ну, внесите такое предложение в Правительство.

**Т.Г. БУЛАВИНА**

Получается так, что самые мелкие и беззащитные должны оплатить ваши желания ...*(не слышно.)*

**В.Б. ШУБА**

Коллеги.

**Д.В. ЕГОРОВ**

Так же, как и вся реформа...

**В.Б. ШУБА**

Даниил Вячеславович объяснил логику.

**Д.В. ЕГОРОВ**

Да. Я прекрасно понимаю, что она может не устраивать. Вы можете сказать, что бизнесу можно оплатить все кассовые аппараты, независимо от малого бизнеса. Откуда бы оплатили? Из налогов. Тогда вернемся просто по другому кругу, по другой модели.

---

Исходя из учета налогового вычета, за счет региона и местных...

**Д.В. ЕГОРОВ**

Просто это касается только индивидуальных предпринимателей.

**С МЕСТА**

*(Микрофон отключен. Не слышно.)*

аб

**Д.В. ЕГОРОВ**

При этом это согласовывается с регионами, потому что в итоге... Сейчас я к этому тоже подойду.

Следующий вопрос касается...

**И.А. ГЕХТ**

Можно тогда я все-таки?.. А вот как видите перспективу? Потому что мы говорили о киосках и вносили поправки о киосках — это те точки торговли, которые максимально приближены к жилым микрорайонам. Мне непонятна, например, логика по молоку,

потому что молочные киоски вы как освобождаете, какие пункты торговли молоком?

**Д.В. ЕГОРОВ**

Разливные пункты, где происходит разлив, где идентификация продажи усложнена нестабильным продуктом. У нас хлеб точно определен, а там налив молока, насколько вы понимаете, там же розливная торговля, а не просто пункты продажи молока, если вы обратите внимание.

**И.А. ГЕХТ**

То есть если в "Азбуке вкуса" стоит аппарат по розливу молока (давайте по логике), чек на это молоко пробивать не надо?

**Д.В. ЕГОРОВ**

Нет, извините, там есть еще одно ограничение... *(Оживление в зале.)*

**В.Б. ШУБА**

Наверное, стационарное не попадает, а если не стационарное... *(Оживление в зале.)*

**Д.В. ЕГОРОВ**

Нестационарная торговля в розлив.

**Е.Н. ДЫБОВА**

А почему вам для статистики не хватает цен на хлеб, допустим в сетевых магазинах? Они же не освобождаются...

**Д.В. ЕГОРОВ**

Не я занимаюсь статистикой, я вам высказал позицию Правительства.

**В.Б. ШУБА**

Коллеги, мы слышали, мы отразим в своих рекомендациях. Как я сказал, законотворческий процесс не стоит на месте, нам в

ближайшее время еще 140 законов необходимо одобрить или не одобрить, так что...

**Д.В. ЕГОРОВ**

Хорошо. Давайте дальше.

**И.А. ГЕХТ**

Спасибо, Даниил Вячеславович.

**Д.В. ЕГОРОВ**

Следующий вопрос – это вопрос ЕНВД и патента. Я сейчас могу перепроверить, у нас на сегодняшний день в рамках патента 67 процентов услуг освобождено, остальные, соответственно, попали.

**О.Л. ТИМОФЕЕВА**

Я процитировала те, которые попали, которые остались, которые...

**Д.В. ЕГОРОВ**

Да, я просто пропорцию сказал.

Дальше. В чем у нас проблема? У нас проблема заключается...

**Н.А. ЗУБКОВ**

Прощу прощения. Вот Вы назвали проценты, а вот количество работающих?.. Просто некоторыми видами занимаются единицы из тех, которые освобождены, а другие виды включают в себя массовое присутствие предпринимателей. Вот это принципиальный момент.

**Д.В. ЕГОРОВ**

Согласен. Там пропорция может изменяться, я с Вами согласен.

**Н.А. ЗУБКОВ**

Пропорция там будет в очень другую сторону.

**Д.В. ЕГОРОВ**

Я согласен. *(Оживление в зале.)*

**В.Б. ШУБА**

Ну, она и в одну, и в другую сторону... *(Оживление в зале.)*

**Д.В. ЕГОРОВ**

Да, тут просто достаточно сложно сейчас с расчетами, потому что это региональные расчеты.

**В.Б. ШУБА**

Как говорят, задание на дом давайте возьмем и такую статистику посмотрим.

**Д.В. ЕГОРОВ**

Дальше. Что у нас получается? У нас получается, что мы говорим, что мы переносим, по сути дела (давайте называть вещи своими именами), мы делаем автоматизированный контроль учета выручки в рознице. При этом что мы наблюдаем? У нас была ситуация, что от нас государство требовало повышения качества розничного контроля, в том числе и не только государство, но и компании, которые уплачивают налоги по отношению к компаниям, которые не уплачивают налоги, в частности АККОР к нам очень часто с этой темой приходил. Соответственно, мы предложили автоматизированное решение.

К чему привело автоматизированное решение? У нас количество проверок уже упало в два раза, потому что когда мы видим всю автоматизированную выручку... По сути, у нас было два варианта ответа на вопрос – либо мы выходим в территориальные проверки (а мы знаем, что такое территориальные проверки – это достаточно проблематичная тема для контроля и для всех рисков, которые они за собой ведут), либо мы делаем автоматизацию.

К чему ведет автоматизация? Автоматизация ведет к унификации услуги. Я, как потребитель, как покупатель, должен везде получать одинаковое исполнение чеков, потому что если я буду получать разные чеки, а мне будут говорить (вы, наверное, как

потребители, обратили внимание, что QR-кодов все больше становится на наших чеках, которые мы, как потребители получаем, которые можно проверить, которые можно оставить в электронном виде, и все производные, которые из этого следуют, по которому можно кэшбеки получать – вот все, что сейчас вокруг этого развивается очень бурно), соответственно: "Извините, я не выдаю чек, потому что я на патенте, я не выдаю чек, потому что я на ЕНВД", – то эта система сама по себе в принципе "полететь" не может, потому что возможности идентификации, где ты как поступаешь, у тебя, как у клиента, который еще меньше понимает, чем даже индивидуальный предприниматель, нет. Это следующая проблема, которая возникла.

ТМ

Поэтому у нас был выбор: либо мы больше инспекторов выпускаем в поля, либо мы делаем более понятное клиенту, потому что любой клиент, который проверит ваш чек, автоматически, как вы понимаете, выполняет функцию инспектора. И в этом случае вы не понимаете, кто вас проверит, и для вас вопрос ухода от налогов гораздо более серьезно усложняется.

### **О.Л. ТИМОФЕЕВА**

Налог-то по другому принципу выплачивается в этой ситуации.

### **Д.В. ЕГОРОВ**

Я прекрасно понимаю, как выплачивается налог. Я говорю с точки зрения потребителя, который будет получать разные чеки, не понимая, как ему унифицировано вести прием чеков, содержание чеков и проверку чеков.

### **Н.А. ЗУБКОВ**

Можно вопрос? А кто из нас здесь присутствующих хранит чеки своих покупок, допустим, за последнюю неделю? Я думаю, что

здесь таких не найдется. То есть реально той информацией, которую Вы предлагаете накапливать и контролировать, воспользуется ничтожная доля процента. А вот то, что на это замыкается целый оборот, то есть целая система, как я уже говорил, цифровая экономика, которая ничего не производит кроме дополнительных расходов, мы ничего с этого не получаем.

Еще немаловажный момент. Законом предусмотрено работающему на патенте 60 млн. рублей – это колоссальный объем выручки, который позволяет человеку находиться на патентной системе налогообложения. Я вам скажу по опыту своей деятельности, что у нас мечтать о сотой части такого оборота могут только единицы работающих, единицы. То есть смысл контролировать то, что никак не связано с суммой уплачиваемых налогов, вот для меня это тайна за семью печатями. Я не могу найти логического объяснения этому поступку.

Дело в том, что патент и ЕНВД – это исключительно прерогатива местных органов власти. Если местные органы власти считают целесообразным ввести на своей территории патент или ЕНВД, они это вводят. Например, на территории Москвы ЕНВД...

### **В.Б. ШУБА**

Если закон позволяет, это вы обращаетесь и вводите патент, переходите на патент или используете другой... *(Говорят одновременно).*

### **Н.А. ЗУБКОВ**

Дело в том, что местные органы власти должны принять местный закон. Например, в городе Москве ЕНВД отсутствует как таковой. То есть его просто нет. А в других городах, если местные органы власти посчитали... И эта статья (если взять, допустим, по городам разрез) – это существенная статья пополнения бюджета.

Многие люди ушли на эту систему налогообложения именно ввиду ее простоты. Очень многие вышли именно из тени благодаря этому.

Я вам приведу простой пример. У нас люди держали парикмахерскую. Они посчитали, что вот еще год они отработывают, а потом, имея базу клиентов, просто переходят работать на квартиру. То есть государство теряет поступления даже те, которые у него были.

Сейчас вопрос еще решается следующим образом. Для того чтобы еще год находиться на системе без кассового аппарата, многие либо увольняют наемных работников, либо регистрируют их в качестве индивидуального предпринимателя. То есть уже идет потеря налоговых поступлений. Математика там простая: как только ты регистрируешься предпринимателем, ты перестаешь платить подоходный налог, а это целых 13 процентов от заработной платы, ты перестаешь платить взнос в фонд социального страхования от несчастного случая, ты перестаешь платить взносы просто в фонды социального страхования.

## **С МЕСТА**

*(Микрофон отключен.)*

## **Н.А. ЗУБКОВ**

Предприниматель платит фиксированную сумму, и она практически, нет, она есть, но она почти в половину меньше. То есть государственный бюджет теряет на этом всем.

Вся эта затея ведет только к одному, я имею в виду, еще раз говорю, мы абсолютно не выступаем против введения кассы, где это напрямую связано с налогами, здесь все предельно понятно и здесь не вызывает никаких вопросов. Но там, где государство теряет, где теряют люди, где теряет конечный потребитель... Допустим, выдача этого кассового чека это опять же время. То есть на рынке, когда у

тебя льет дождь, идет снег, походи эту кассу пробей. А теперь каждый, кто стоит в палатке на рынке, обязан это сделать. Не понятна логика всего этого.

Был универсальный законопроект, который позволял освободить от ККТ патентчиков и енвдэшников, к сожалению, его не поддержали. 21 февраля господин Макаров, выступая, сказал, что тот, кто не может потратить 12 тысяч, то это уже не бизнесмен, что это не бизнес, а хобби. К сожалению, с такой позицией нельзя согласиться, особенно в регионах.

### **В.Б. ШУБА**

Коллеги, давайте в такую политическую плоскость не переводить наше сегодняшнее мероприятие.

ТМ

А то, что касается статистики, какие доходы получаем от специальных налоговых режимов, от обычного налогового режима, вся эта статистика, естественно, есть и отслеживает ее Федеральная налоговая служба.

Коллеги, мы провели, полагаю, что конструктивное обсуждение.

### **С МЕСТА**

*(Микрофон отключен.)* Про НКО еще скажите все-таки, вот то, что Дмитрий Александрович по услугам.

### **Д.В. ЕГОРОВ**

Давайте сделаем так, я сейчас не готов ответить на специальные вопросы. Если можно, Вы нам передайте, пожалуйста, мы тогда с Вами посмотрим. Потому что, собственно, на нас вышли по библиотекам, мы библиотеки рассматривали. Кто не выходил, мы не рассматривали.

### **С МЕСТА (та же)**

Может быть для Крыма и Севастополя, ну и вообще, этот вопрос еще посчитать и обсудить.

**Н.А. ЗУБКОВ**

Это проблема, к сожалению, не только Крыма и Севастополя, это практически для всех абсолютно. Если вы реально выйдете в поле и поговорите с людьми, у вас будет совсем другая статистика, не будет аплодирующих людей, которые просто спят и видят, чтобы им поставили кассовые аппараты.

**Д.В. ЕГОРОВ**

Коллеги, я в налоговой работаю, думаете, я хоть раз видел аплодирующих людей. *(Смех в зале.)*

**В.Б. ШУБА**

Да, которые рады налогам.

У нас сегодня другая тема, ее сегодня упоминали, у нас порядка 15–17 миллионов, которые сегодня являются самозанятыми и вообще не уплачивают налоги.

**С МЕСТА**

И не будут.

**О.Л. ТИМОФЕЕВА**

Потому что мы им усложняем процесс, они будут уходить в тень.

**В.Б. ШУБА**

Да, есть другие механизмы, каким образом возможно заставить, но есть и ряд предложений.

Коллеги, мы обсудили. Закон сегодня принят, закон необходимо исполнять. Те озабоченности, которые прозвучали, найдут отражение в рекомендациях и в нашей дальнейшей работе. Мы, пожалуйста, всегда открыты, всегда взаимодействуем на любой площадке. На площадке организации, которая объединяет

предпринимателей – "ОПОРА России", "Деловая Россия", Торгово-промышленная палата, готовы выслушать индивидуально, кто приезжает и дает свои предложения, так что...

**О.Л. ТИМОФЕЕВА**

Можно маленькое замечание. Обращаюсь к Даниилу Вячеславовичу прежде всего, потому что фактически, скажем как, индивидуальные предприниматели нашли способ оттянуть этот процесс на год, уйдя полностью в...

**С МЕСТА**

В серую зону.

**О.Л. ТИМОФЕЕВА**

Нет, не в серую зону. Они ушли, уволив сотрудников. Но это не решение проблемы. У нас, получается, с вами остается год. Если сейчас мы еще сможем объяснить людям, что мы работаем, что уже первые изменения, которые вносятся, эти изменения присутствуют. Но эти изменения не решают систему в целом.

Я надеюсь, что Вы нас услышали именно с этой позиции. То есть если это не имеет смысла в части повышения собираемости налогов, то зачем тогда подобную меру вводить. В качестве статистирования, я думаю, что надо искать другой способ для статистирования, но не усложнять людям жизнь. Спасибо.

**В.Б. ШУБА**

Спасибо. Правильно отметили, следующий рубеж – это через год наступает, и за этот год, конечно, будем иметь статистику и предложения, которые будут затем уже переложены в законопроект, а затем в закон. Я думаю, что мы друг друга слышим.

**О.Л. ТИМОФЕЕВА**

И еще один момент. Если с 1 июля мы сразу же начнем штрафовать и принимать фискальные меры... То есть тоже, наверное,

как-то может начинать сначала с предупреждения, так как веден уже закон, и потом выходить...

**В.Б. ШУБА**

Я полагаю, налоговая служба все это тоже слышит. Как сказали уже, что подвинуло к внесению поправок уже в действующий закон, именно вот то, что подсказала жизнь.

Спасибо всем за участие, за конструктивное обсуждение.

---